平成 24 年 12 月 12 日

各　位

東京都港区海岸１丁目２番 20 号
株式会社システナ
代表取締役社長　逸見　愛親
（コード番号：2317　東証第一部）
問い合わせ先　常務取締役　甲斐隆文
電話番号　03（6367）3840（代）
ＵＲＬ　http://www.systena.co.jp

株式会社ネオジャパンとの業務提携に関するお知らせ

～グループウェア『desknet's NEO』の販売を開始～

当社は、平成 24 年 12 月 12 日開催の取締役会において、以下のとおり、株式会社ネオジャパン（本社：横浜市、代表取締役社長：齋藤 晶議、以下「ネオジャパン」）との間でグループウェアサービスに関する業務提携を行うことについて決議いたしましたので、お知らせいたします。

１．業務提携の理由

当社は、3,500 社以上の強固な法人顧客基盤を持ち、IT プロダクト販売やシステム開発・システムインテグレーションを主軸に IT 基盤構築・導入支援から保守運用、ヘルプデスクに至るまで、お客様に最適な IT ソリューションをワンストップでご提供しています。

一方、Web グループウェア「desknet's」(*1)を開発・販売するネオジャパンは、国内グループウェア市場において最大級の販売実績と３年連続顧客満足度No.１を誇るグループウェアサービスベンダーです。12 月５日にリリースされた新製品『desknet's NEO』(*2)は、HTML5 を全面採用し、これまで以上に高い操作性と運用性、汎用性に優れたスケジュール管理、施設・設備予約、掲示板等の機能を持ち、「誰でも使いこなせる操作の簡単さ」が高い評価を受けています。

今回の業務提携により、クラウド型グループウェアとその周辺ソリューションを提供する当社の従来の強みに加え、新たにオンプレミス型グループウェアとして高い評価と多数の実績を持つ『desknet's NEO』の販売を行うことで、クラウド型・オンプレミス型といったシステムの形態にとらわれないグループウェアサービスの提供が可能な体制が整います。

将来的には、『desknet's NEO』に、周辺ソリューションとして当社独自サービス『cloudstep』シリーズを付加した新たなサービスを開発し、提供していきます。

(*1) グループウェア「desknet's」は、平成 14 年の発売開始から、累計 276 万ユーザー以上（平成 24 年９月現在）の販売実績を持ち、国内グループウェア市場における様々な満足度調査において常に高い評価を得ている、純国産の Web グループウェア製品です。

(*2) 「desknet's」の後継製品となる『desknet's NEO』は、「desknet's」の特長はそのままに、スケジュールやメール、ワークフロー、文書管理といった基本機能の大幅な強化に加え、コミュニケーションを改革する社内ソーシャル機能、災害時に備えた事業継続ポータルなど、数多くの新機能を搭載。「HTML5」の全面採用で使いやすく美しいインターフェースを実現し、「誰もが使いたくなる、使って楽しいグループウェア」として進化しました。

２．業務提携の内容

グループウェア『desknet's NEO』の販売

３．業務提携の相手先の概要

(1) 名称	株式会社ネオジャパン	
(2) 所在地	神奈川県横浜市西区みなとみらい２丁目２番１号	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長　齋藤 晶議	
(4) 事業内容	1.Web グループウェア「desknet's」をはじめとするパッケージソフトの開発・販売 2.パッケージソフトをカスタマイズしてレンタルする ASP サービス 3.アプリケーション・システムの企画/設計/開発、ネットワークインフラ構築等、システムに関わるあらゆるサービスを統合的に提供しているトータルシステムインテグレータ。	
(5) 資本金	9,905 万円	
(6) 設立年月日	平成４年２月 29 日	
(7) 大株主及び持株比率	齋藤 晶議　50.34%	
(8) 上場会社と当該会社との間の関係	資本関係	当社と当該会社との間には、記載すべき資本関係はありません。また、当社の関係者及び関係会社と当該会社の関係者及び関係会社の間には、特筆すべき資本関係はありません。
	人的関係	当社と当該会社との間には、記載すべき人的関係はありません。また、当社の関係者及び関係会社と当該会社の関係者及び関係会社の間には、特筆すべき人的関係はありません。
	取引関係	当社と当該会社との間には、記載すべき取引関係はありません。また、当社の関係者及び関係会社と当該会社の関係者及び関係会社の間には、特筆すべき取引関係はありません。
	関連当事者への該当状況	当該会社は、当社の関連当事者には該当しません。また、当該会社の関係者及び関係会社は、当社の関連当事者には該当しません。
(9) 当該会社の直前事業年度の経営成績		
決算期	平成 24 年１月期	
売上高	1,397 百万円	
経常利益	115 百万円	

４．日程

(1) 取締役会決議	平成 24 年 12 月 12 日
(2) 業務提携契約締結	平成 24 年 12 月 12 日
(3) 事業開始日	平成 24 年 12 月 12 日（予定）

５．今後の見通し

本件による平成 25 年３月期の連結業績への影響は軽微であります。

以上

【参考】当期連結業績予想（平成 24 年５月９日公表分）及び前期連結実績

（単位：百万円）

	連結売上高	連結営業利益	連結経常利益	連結当期純利益
当期連結業績予想 （平成25年３月期）	32,616	2,858	2,867	1,667
前期連結実績 （平成24年３月期）	30,630	1,822	1,918	904

【株式会社ネオジャパンのコメント】

ネオジャパンはシステナとの業務提携発表を歓迎いたします。システナの提供する IT ソリューションサービスは、新しくリファインされ更にやさしく、使いやすくなったグループウェア『desknet's NEO』をより多くのお客様にご利用いただく良い機会であると捉えております。

今後もネオジャパンは、システナとともに利用者の利益となる有意義なサービスを提供してまいります。

株式会社ネオジャパン　代表取締役社長　齋藤 晶議

【本件に関するお問合せ先】

株式会社システナ ソリューションデザイン本部 クラウド事業部
Tel ：03-6367-3871
Fax ：03-3578-3065
Mail：cloud@systena.co.jp