T&G TAKE and GIVE NEEDS

株式会社テイクアンドギヴ・ニーズ
2012 年 6 月 13 日

T&G、世界最大規模の仏アコーホテルズグループ「ノボテル甲子園」と提携
～中期経営計画の重点戦略の一つであるホテル婚礼受託事業の拡大を目指す～

株式会社テイクアンドキヴ・ニーズ（本社：東京都品川区　代表取締役社長：知識賢治）は、2012 年 7 月より「ノボテル甲子園」（所在地：兵庫県西宮市　運営：夙川土地株式会社ホテル事業部）と提携し、婚礼事業の受託を開始いたします。これは、2015 年 3 月期までの 3 ヵ年中期経営計画（2012 年 2 月 3 日発表、以下 153P※）に基づいたものであり、こうしたハイブランドホテルとの提携数を拡大することで、ホテル婚礼受託事業の拡大を目指します。

※ 創業 15 年目からの 3 ヵ年中期経営計画（Plan）の頭文字をとり、「153P」と名付けております。

◆世界的な 4 つ星ブランド「ノボテル」日本第 1 号ホテルと提携

「ノボテル甲子園」は、フランスに拠点を置くアコーホテルズグループの上級ブランドである「ノボテル」の日本第 1 号ホテルです。アコーホテルズグループは、90 ヶ国に 4,000 軒を超えるホテルを運営する、フランスの世界最大規模のホテルチェーンであり、中でも「ノボテル」ブランドは、同グループで 4 つ星に位置づけられる高級ホテルです。

「ノボテル甲子園」はそのブランド力に加え、好立地であること、ホテルとしては希少なガーデンのあるバンケットを備えていること等、様々な強みを有しております。

この度こうしたハイブランドホテルとの提携に至ったのは、当社のホテル婚礼受託事業での実績が評価されたものと考えております。

当社は直営店舗を全国に 61 箇所展開しており、婚礼事業におけるノウハウ、プロデュース力を強みとしております。また、関西エリアにおいては 11 店舗を運営する事業インフラという強みを持ち合わせております。今回の提携により、「ノボテル甲子園」の持つブランド力とホスピタリティ力に、当社の強みを融合させ、Win-Win の関係による業績向上を目指します。



＜ノボテル甲子園外観＞


＜バンケット The Loom＞

◆ホテル婚礼受託事業を拡大、2015 年 3 月期には売上高 50 億円を目指す

153P においては、ホテル婚礼受託事業を第 2 の柱事業として掲げ、最終年度における売上高は 50 億円を目指しております。

当社のホテル婚礼受託事業は、スタッフに対する教育及びスタッフ同士がノウハウを共有する仕組み等のご提供により、一時的ではなく継続的にホテルの婚礼事業の業績向上を目指すことを基本方針としております。このような強みをベースに、2013 年 3 月期では、有力なホテルとの新規提携に注力し、提携数拡大を図ってまいります。

引き続き、婚礼受託実績とノウハウを積み上げていくことで、更なる事業の拡大につなげてまいります。

この件に関するお問い合わせ先
株式会社テイクアンドギヴ・ニーズ　執行役員　岡崎　守隆
〒140-0002　東京都品川区東品川 2-3-12 シーフォートスクエアセンタービル 17F
TEL：03-6833-1172　FAX：03-6833-1170　MAIL：info@tgn.co.jp　URL：http://www.tgn.co.jp/

参考資料

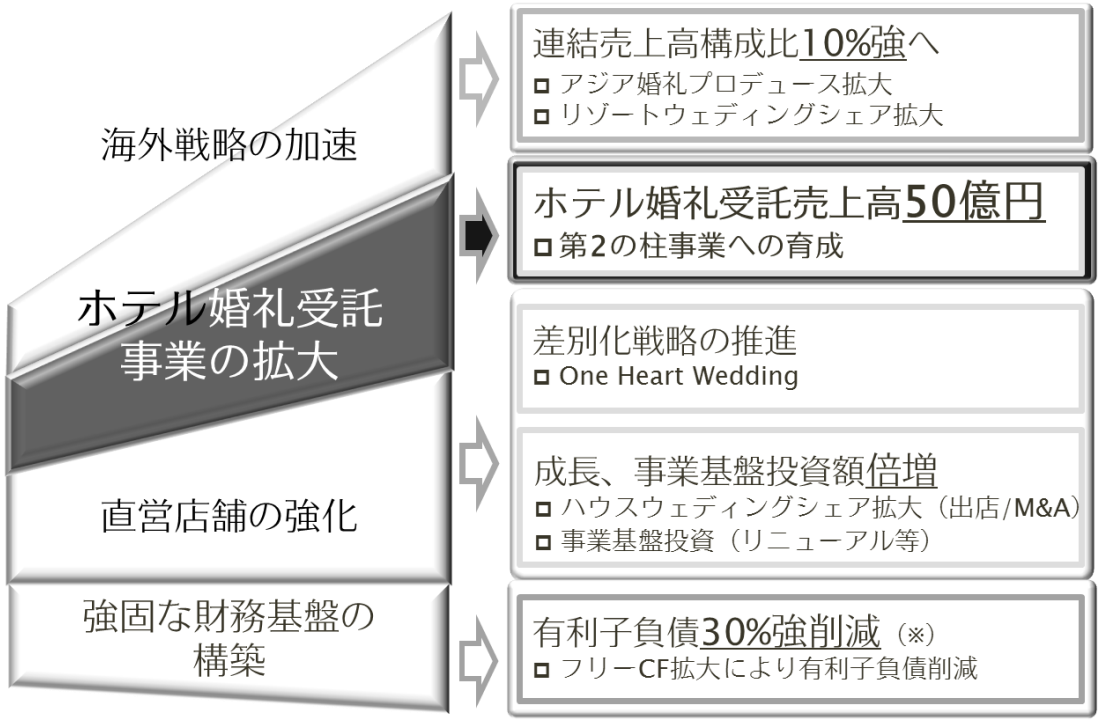
◆ノボテル甲子園
ホ テ ル 名 称：ノボテル甲子園
運 営 会 社 名：夙川土地株式会社ホテル事業部
設　　立：2002 年 9 月
所 在 地：兵庫県西宮市甲子園高潮町 3-30
施 設 概 要：地上 15 階、地下駐車場
客 室 総 数：200 室
披 露 宴 会 場：4（収容人数 2 名～400 名）
チ ャ ペ ル：1
神　　殿：1


＜チャペル＞


＜バンケット Rayon Vague＞


＜バンケット Terrace on the Garden＞

◆153P における成長イメージと重点施策
連結売上高 600 億円を実現するため、3 つの成長戦略及び財務戦略に取り組みます。
成長戦略の一つである「ホテル婚礼受託事業の拡大」は第 2 の柱事業として育成し、2015 年 3 月期における売上高 50 億円規模への拡大を目指します。



3 ヵ年中期経営計画「T&G “153P”」についての開示資料は次の URL からご覧いただくことができます。
http://pdf.irpocket.com/C4331/oWM7/VU7I/JVyi.pdf

T&Gの直営店・提携店（2012年6月現在）

直営店	提携レストラン	プロデュース	海外・リゾート
61店舗87会場	20店舗	3店舗	6店舗

›甲信越・中部エリア

アーククラブ迎賓館（新潟）
アーヴェリール迎賓館（富山）
アーククラブ迎賓館（金沢）
ガーデンヒルズ迎賓館（長野）
ガーデンヒルズ迎賓館（松本）

›関西エリア

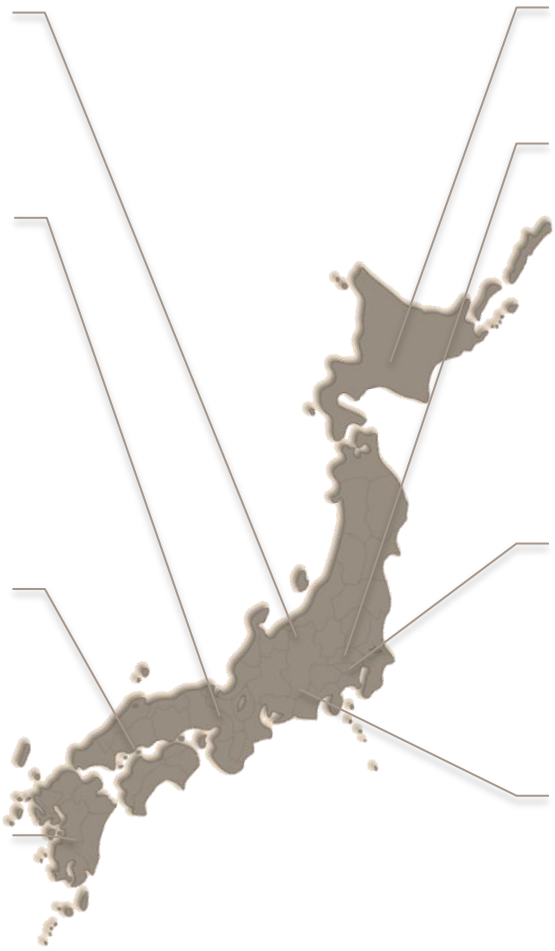
アーセンティア迎賓館（大阪）
アーセンティア大使館（大阪）
アーフェリーク迎賓館（大阪）
ベイサイドパーク迎賓館（大阪）
アクアガーデンテラス（大阪）
ベイサイド迎賓館（和歌山）
アーヴェリール迎賓館（姫路）
ベイサイド迎賓館（神戸）
山手迎賓館（三宮）
北山迎賓館（京都）
アクアテラス迎賓館（大津）

›中国・四国エリア

アーククラブ迎賓館（広島）
アーヴェリール迎賓館（岡山）
アーククラブ迎賓館（福山）
ベイサイド迎賓館（松山）
アーヴェリール迎賓館（高松）
ヒルサイドクラブ迎賓館（徳島）

›九州エリア

アーカンジェル迎賓館（福岡）
アーフェリーク迎賓館（福岡）
アーフェリーク迎賓館（熊本）
ベイサイド迎賓館（鹿児島）
アーフェリーク迎賓館（小倉）
ベイサイド迎賓館（長崎）
ガーデンヒルズ迎賓館（大分）



›北海道・東北エリア

ヒルサイドクラブ迎賓館（札幌）
アーカンジェル迎賓館（仙台）
アーククラブ迎賓館（郡山）

›関東エリア

アーカンジェル迎賓館（宇都宮）
アーセンティア迎賓館（高崎）
アーククラブ迎賓館（水戸）
アーセンティア迎賓館（柏）
アーヴェリール迎賓館（大宮）
ヒルサイドクラブ迎賓館（八王子）
ガーデンヒルズ迎賓館（大宮）
ベイサイドパーク迎賓館（千葉）
ベイサイド迎賓館（横浜）
アクアテラス迎賓館（新横浜）
コットンハーバークラブ（横浜）
茅ヶ崎迎賓館(茅ヶ崎)
山手迎賓館（横浜）

›東京

麻布迎賓館
アーカンジェル代官山
アーフェリーク白金
SHOTO　GALLERY
青山迎賓館(南青山)
表参道テラス(北青山)
白金倶楽部

›東海エリア

アーセンティア迎賓館（浜松）
アクアガーデン迎賓館（沼津）
ベイサイド迎賓館（静岡）
アーセンティア迎賓館（静岡）
アーカンジェル迎賓館（名古屋）
アーヴェリール迎賓館（名古屋）
アーフェリーク迎賓館（岐阜）
ガーデンクラブ迎賓館（四日市）
アクアガーデン迎賓館（岡崎）

【プロデュース事業】
ミラキュルーズ（有楽町）/　ホテルブエナビスタ（松本）THE JEWELS（札幌）

【提携レストラン】
クリスタル ヨット クラブ（品川）/フェリチタ（表参道）
マノワール・ディノ（表参道）/TERAKOYA（武蔵野）
アンティコ・ブッテロ（広尾）/イル・ブッテロ（広尾）
フィッシュバンク東京（汐留）/ダンゼロ（みなとみらい）
トゥーランドット 游仙境（みなとみらい）/をとわ（札幌）
イル・ド・フランス（札幌）/ル・ジャンティオム（札幌）
プレヴェール（札幌）/シスタービートデュオ（札幌）
ランファン・キ・レーヴ（札幌）/モリエール（札幌）
ホテルクラビーサッポロ（札幌）/ラ・コリネッタ（札幌）
ふしみグリエ（札幌）ダブリュズ ロータス ガーデン（福岡）

【海外リゾート】
ザ・モアナチャペル（ハワイ）
シェラトン・ラグーナ・ホワイトアロウ（グアム）
ザ・シーサイド・スイート アット ヒルトン・グアムアクアス
テラチャペル（グアム）
ジュエル・バイ・ザ・シー（グアム）
アールイズ・ブルーポイント・バイ・ザ・シー（バリ）

【国内リゾート】
アールイズ・スイート（沖縄）

● 株式会社テイクアンドギヴ・ニーズ

1998年創業。「人の心を、人生を豊かにする」を企業理念に、「一顧客一担当制」や「一軒家貸し切り」など「T&Gスタンダード」とよばれるサービスのもと、一組一組心をこめてかけがえのない世界を提供することを追求するハウスウェディングのパイオニア。