報道発表資料

2013 年 12 月 20 日
株式会社フルスピード
（証券コード：2159）
代表取締役社長 田中伸明

フルスピード、スマホ経由の O2O（オンライン・ツー・オフライン）アトリビューション分析を可視化する「AdMatrix（アドマトリックス）Call Tracker」を提供開始

～Web サイト上のエントリーフォームからの申込のみならず、スマートフォンによる入電での申込みを細かく分析・測定することで、広告プロモーションの効果を把握することが可能に～

株式会社フルスピード（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：田中伸明、以下「当社」）は、スマートフォンからの電話コンバージョン測定ツール「AdMatrix Call Tracker」（https://admatrix.jp）の販売を開始いたしましたので、お知らせ致します。

■スマートフォン CV（コンバージョン）測定ツール「AdMatrix Call Tracker」の特徴

「AdMatrix Call Tracker」は、スマートフォン経由の電話着信履歴を CV として測定し、WEB 広告のキャンペーン効果を可視化できる O2O（オンライン・ツー・オフライン）アトリビューション分析ツールです。

「Admatrix Call Tracker」は、これまでオフラインで計測することが難しかったオンラインキャンペーンの効果を、リアルタイム且つ、正確に測定することができます。また、直前に接触したメディアはもちろん、リスティング広告においては、来訪したキーワード別に、電話の反響をリアルタイムに計測することで、より精緻なデータを基づく広告キャンペーンが期待できます。

「AdMatrix Call Tracker」の３つのメリット

① O2O（オンライン・ツー・オフライン）アトリビューション分析が可能

オンライン（WEB 広告）からオフライン（入電）までの反響分析ができます。

例えば、スマートフォンによる電話経由のユーザーの滞在時間や、特定ページに至った入電件数や通話時間の相関関係を探索することにより、WEB ページの UI/UX を改善させる糸口を探ることができます。加えて、リスティングキーワードごとの CV 貢献の把握が可能となる等、アフィリエイトサイト、ディスプレイ広告、メールマーケティングなど、効果的なメディア分析に役立ちます。

◆「AdMatrix Call Tracker」の計測機能について

- 入電の直前に接触したメディア情報
- 入電につながった検索キーワード情報
  キーワード単位で、入電日時、入電回数、発信者番号、通話時間、通話回数など、リアルタイムに細かく把握することが可能です。
- ロケーショントラッキング
  効果をもたらしているエリアを地図上でリアルタイムに計測でき、見込み客の商圏分

析に活用できます。

- QR コードトラッキング
  QR コードからコールコンバージョンを計測できます。例えばスマートフォンキャンペーンにおいて、屋外看板や雑誌広告、チラシといったオフラインメディアから簡単に電話効果測定が可能です。ランディングページにクーポンを配置すれば、020 の来店計測も可能です。
- デバイストラッキング
  計測番号を発行するデバイス（PC/スマートフォン/タブレット）の選択が可能です。

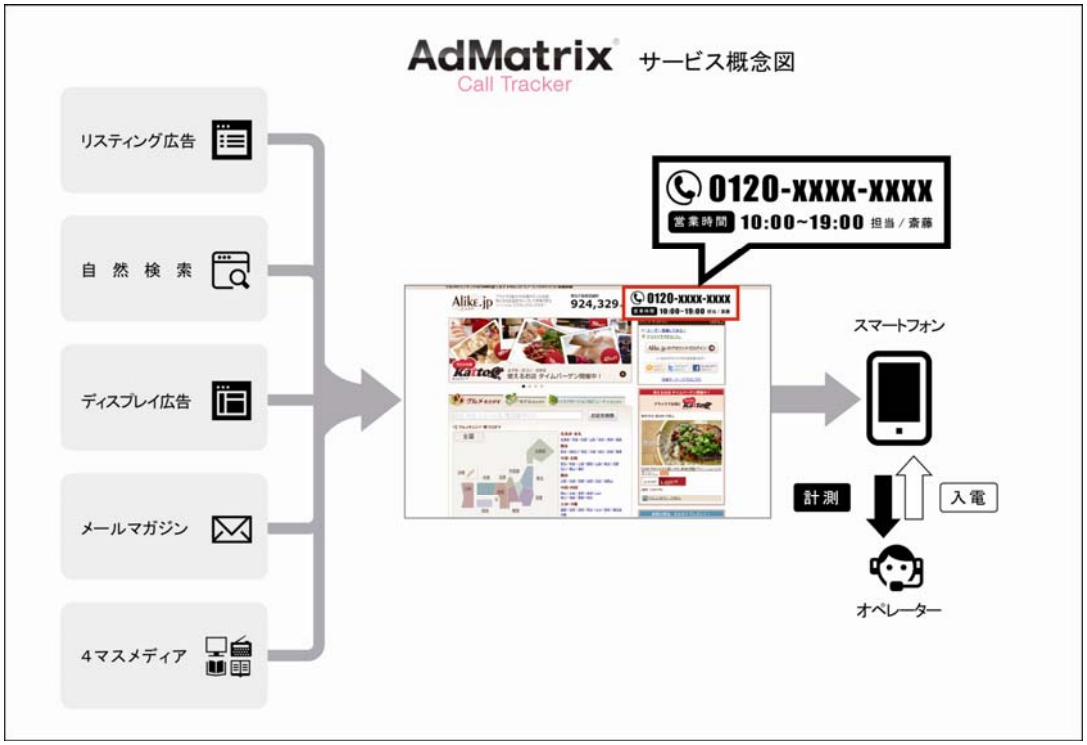
② スマートフォン経由の電話コンバージョンの機会損失の把握が可能

スマートフォン経由の不在着信や電話中等による機会損失を可視化することで、営業時間以外の出稿タイミングの見直しや、オペレーションの変更など、機会損失の実態と改善ポイントを把握することができます。

③ より精緻な広告予算配分／広告オペレーションの最適化分析が可能

スマートフォン経由からの電話着信履歴に基づくキャンペーン効果を可視化することで、より精緻な広告予算配分の決定、データに基づく広告オペレーションの改善ができます。

■サービス概要（イメージ）



・WEB ページに来訪した瞬間に計測用電話番号をリアルタイム発行いたします。
・複数の計測用電話番号をランダムに発行するため、ユーザーの訪問後の行動を正確にトレース可能です。
・一定時間経過後の入電でも、計測用電話番号を遡り実際の入電履歴とのデータをシンクさせるため、数日経過後の履歴もトレース可能です。

・計測用電話番号を発行するため、ユーザーがブラウザでクッキーを無効(拒否)設定でも計測が可能です。

※コールトラッキングの技術において、国内外で300社を超える法人顧客（病院、自動車ディーラネットワーク、ホテルチェーン等）に対し、提供実績を有するADgainer, Incの日本法人のアドゲイナー株式会社（ http://www.adgainer.co.jp/ ）より技術提供を受けております。

■対象となる企業ユーザー

・美容・エステ、ホテル・旅館、歯医者、レストラン、冠婚葬祭などの店舗を構える事業主様や士業、学校関係者
・電話での申込み/問い合わせが中心となるリード獲得型のメディアサイトの運営会社
・クライアントに提供した広告の電話からの申込み状況を測定したい広告代理店

■料金プラン

基本プラン（ソーストラッキング版）

	050-xxxx-xxxx 番号	0800-xxxx-xxxx 番号	0120-xxxx-xxxx 番号
サービス名称	ベーシック	ベーシック	ベーシック
電話番号数	2 番号固定	2 番号固定	2 番号固定
ご提供価格	月額 5,000 円	月額 8,000 円	月額 13,000 円
番号追加料金	5 番号ごとに 月額 5,000 円	5 番号ごとに 月額 7,500 円	5 番号ごとに 月額 20,000 円
転送/通話料金	1 分 4 円	1 分 20 円	1 分 20 円

※上記金額には消費税は含まれておりません。
※キーワード検索履歴情報が取得できる「応用プラン（キーワードトラッキング版)」は別途に料金設定されております。
※詳細に関しましては、担当営業までお問い合わせをお願いたします。

==========

【株式会社フルスピード 会社概要】
設　立　：2001 年 1 月 4 日
資 本 金 ：799 百万円
代 表 者 ：代表取締役社長 田中伸明
従業員数：連結：238 名(うち正社員 216 名)
　　単体：199 名(うち正社員 177 名)　2013 年 4 月末日現在
事業内容：インターネット広告代理店事業/アドネットワーク事業
　　情報メディア事業/クリエイティブ事業
所 在 地 ：東京都渋谷区円山町３-６　E・スペースタワー８階
U R L ：http://www.fullspeed.co.jp/

==========

【各種お問い合わせ先】
株式会社フルスピード
・サービスに関するお問い合わせ　：セールスプランニング部　丹野
・取材に関するお問い合わせ　　：経営戦略室　堀川
T　E　L　：03-5728-4460（代表）