平成 26 年 6 月 3 日

各　位

会 社 名　株 式 会 社 ネ ク ス テ ー ジ
代表者名　代表取締役社長　広 田　靖 治
（コード番号：3186　東証マザーズ）
問合せ先　取締役管理本部長　安藤　弘志
（TEL. 052-979-6531）

総合オンラインストア Amazon.co.jp 上での 中古車販売開始に関するお知らせ

当社は、Amazon が運営する総合オンラインストア Amazon.co.jp 上で販売事業者としてこの度中古車販売をスタートいたします。詳細につきましては、添付の資料をご参照ください。

なお、本件の当社の平成 26 年 11 月期の連結業績に与える影響は、軽微のものと見込んでおります。

以上

【報道関係各位】

2014 年 6 月 3 日
株式会社ネクステージ

Amazon.co.jp 初の中古車販売事業者として
Amazon.co.jp 内カー＆バイク用品ストアで中古車販売、6 月 3 日（火）スタート
ワンクリック購入による新たな顧客層の開拓実現

株式会社ネクステージ（代表取締役社長：広田靖治、本社：愛知県名古屋市東区、以下「ネクステージ」）は、総合オンラインストア Amazon.co.jp（以下「Amazon」）と協力し、2014 年 6 月 3 日（火）より中古車のオンライン販売を開始しました。
これは、通販サイト上に中古車販売店や中古車紹介メディアのリンクを設けるといった形ではなく、家電から、ファッション、食品、ベビー用品まで 1 億種類以上の商品を販売している Amazon（http://www.amazon.co.jp）にて、他の商品と同様に中古車をオンライン販売するもので、ネクステージは Amazon 初の中古車販売事業者となります。

また、この度 Amazon 専用商品として、「ワンクリックで購入できる車」を販売いたします。中古車は車両が高単価、流通経路が複雑、事務手続きが煩雑といった事情により、オンライン通販上にてワンクリックで購入を済ませることが非常に難しい商材となっています。ネクステージでは、自社ビジネスモデルの特長とオンライン通販ビジネスにおける特長を組み合わせることで、『納車後 1 週間以内であれば返品可能』、『主要消耗品 8 パーツを新品に交換』などの安心のサービスを含めた固定価格にて、中古車を提供することができるようになりました。これにより、安心、品質、価格を兼ね備え、オンラインでの中古車販売における高い競争優位性を確保し、Amazon でのワンクリック販売を可能としました。
なお、今回は、ネクステージが既にオンライン販売の実績を有していた事、Amazon の徹底した「顧客主義」に見合うスキームの構築が可能であった事などから Amazon での中古車販売に両社で合意し、取り組みを開始。安心して商品を提供できるプラットフォームを有する Amazon と共に、オンライン通販上の健全な中古車販売の取引・運用ルールを共同して構築し、お客様に新しい中古車の選び方を提案、当社の高品質な車両を全国に提供することが可能となりました。

なお、Amazon「カー＆バイク用品ストア」での中古車販売概要は以下です。

① 低価格での中古車販売（33 万、44 万、55 万円の 3 価格での固定価格）
※税金・保証料・他諸費用を含み、エリア限定で送料サービス（注 1）
② 返品可能（納車から 1 週間以内）
③ 消耗品を新品に交換（タイヤ、ブレーキ、バッテリーなど 8 つのパーツ）
④ 保証範囲は新車の保証に準拠 （注 2）
⑤ 掲載前整備の実施（Amazon「カー＆バイク用品ストア」に載せる前に整備完了）
⑥ Amazon 販売開始時の提供台数：200 台
⑦ 車輌ラインナップ：セダン、スポーツカー、ミニバン、コンパクトカー、軽自動車（順次拡充）
※使用ニーズ（通勤、業務使用、初めての車など）に応じたラインナップ
⑧ Amazon と共に中古車販売の取引・運用ルールを共同して構築
【キャンペーン企画】 販売開始記念としてご購入者 100 名様限定でポータブルナビプレゼントキャンペーンを実施

ネクステージでは、この Amazon との取り組みによるオンライン販売が、ネット世代の 20 代や中古車販売店が少ない地域の方々のセカンドカー需要を喚起すると判断します。今後、オンライン販売事業全体として、3 年後に年間 3 万台の販売を目標といたします。

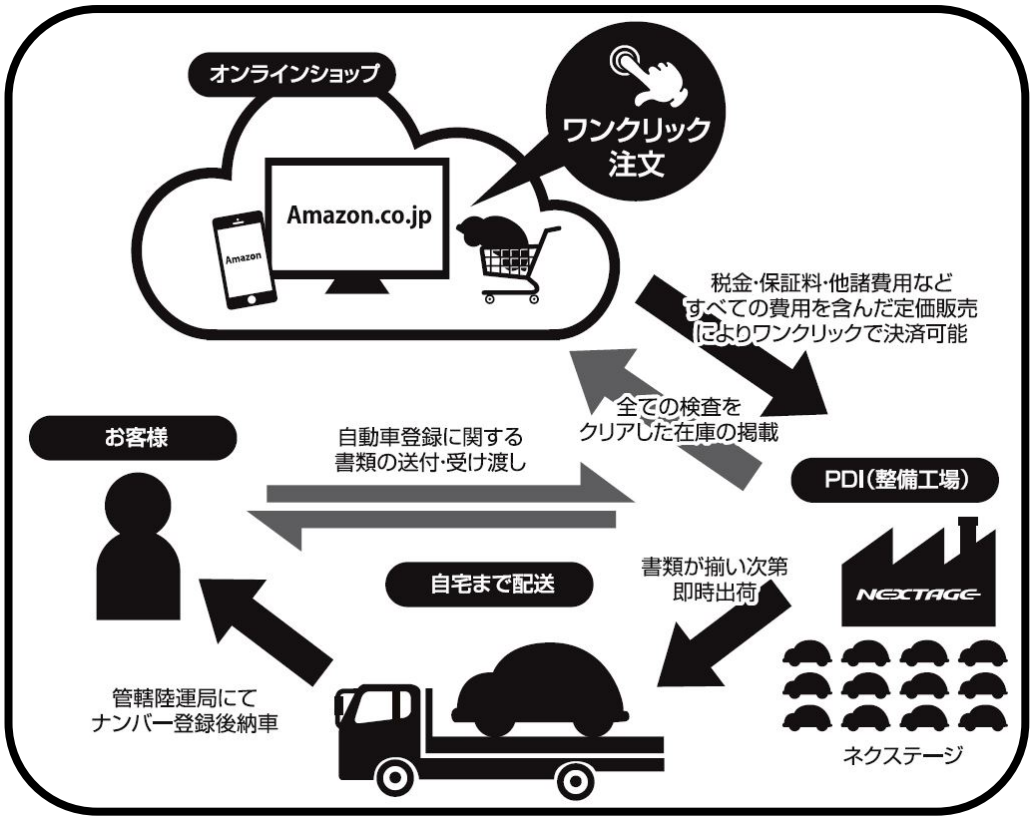
注1　送料無料のエリア：配送地域区分のうち「関東」「中部」「関西」に該当する地域。その他の地域と離島は別途、ネクステージ規定の送料がかかります

注 2　ボディ内外装のキズやへこみ、整備工場で症状が確認できない場合については故障修理対象外となります

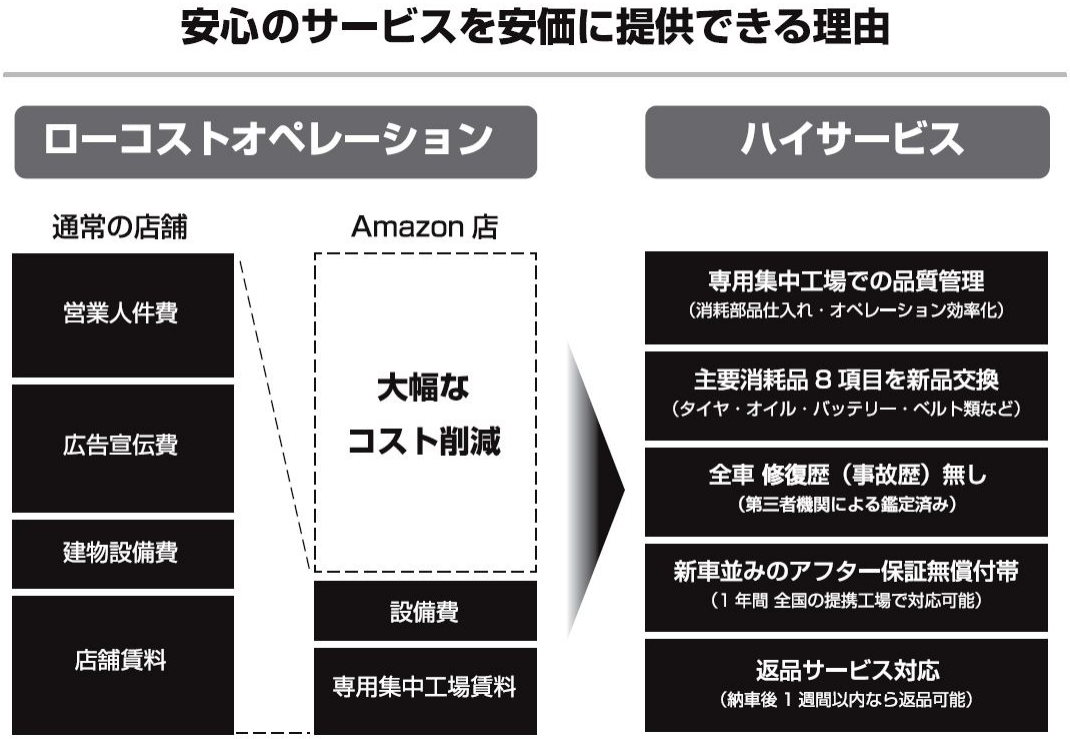
【同件に関するお問い合わせ先】
株式会社ネクステージ　総務人事課　担当：伊藤
TEL052-508-5941／FAX052-932-6030／e-mail　yk-ito@nextage.jp
共同ピーアール株式会社　担当：峰松・仙場
TEL03-3571-5236　／FAX03-3574-9364

■参考資料

1. ワンクリック注文からお届けまでの流れ



Amazon.で、ファッションアイテムや生活用品を購入するのと同様に、ご希望のお車をワンクリックで購入いただけます。購入決裁の確認が取れ次第、自動車登録に関する書類のやり取りをスタートさせていただき、必要な書類が整いましたら、購入車をネクステージPDI（整備工場）より出荷。配送業者によりお客様のご自宅へお車をお届けいたします。ネクステージの販売店舗にご来店いただくことなく、ご自宅にいたままでお車をご購入いただけます。



2. 安心のサービスを安価に提供できる理由

従来のネクステージ店舗では実現しなかった低価格で Amazon.上に中古車をラインナップできる理由は、店舗運営で培ったローコストオペレーションのノウハウに加え、オンライン販売の特性を活かした運営をすることで実現した「更なる」コストダウン。そのため、徹底した品質管理・安心のアフターフォローを提供する事が可能となりました。

■株式会社ネクステージ　会社概要

所　在　地：　愛知県名古屋市東区葵 1-26-8 葵ビル
設　　立：　平成 10 年 12 月
資　本　金：　6 億 9,331 万 84 百円 （※平成 26 年 3 月末現在）
代　表　者：　代表取締役　広田靖治
業　　績：　397 億 68 百万円 （※2013 年 11 月期・連結）

特　　徴：　中古車販売業において当社ビジネスモデルである3つの特徴（①販売可能限界価格で、②高品質な車を販売 ③取扱い車種に特化した専門店舗を展開する）を最大限に活かし、他社競合と差別化を図り、2013 年7月 30 日に東京証券取引所マザーズへの上場を果たしました。

会 社 紹 介：　輸入車販売からスタートし、現在では国産普通車、輸入車、軽自動車を販売する中古車販売専門店を全国に 34 拠点（2014 年 2 月現在）展開しております。

中古車の買取から流通、販売まで手掛ける「卸売業」ではなく、主にオートオークションを通じて、年式が新しい低走行車、車種専門バイヤーにより厳選された「高品質車」を多く仕入れ、お客様に低価格で品質が高く、真に欲しいと思っていただける車を店舗で販売する「小売業」に特化しております。
『クルマ業界の常識を打ち破り、みんなの「希望」を「現実」に』を事業ミッションとして、中古車業界を変える原動力となって、中古車市場の可能性を拡げられるよう事業の拡大を目指していきます。

また当社では、自社運営の品質チェック工場「PDI（プレデリバリーインスペクション）センター」を 2010 年に設立し、中古車に対する品質への不安やイメージに対して、品質管理向上の取り組みを行っております。PDI センターでは、仕入れた車が店舗に展示される前に、お客様の安全に関わる消耗部品の交換、不良部品のチェック、第三者機関の鑑定などを行っております。店舗に展示される前に点検・整備などの品質管理を徹底させ、「高品質車」をお客様に安心して選んでいただける体制を整えております。

※Amazon、Amazon.co.jp および 1-Click（ワンクリック）は Amazon.com, Inc.またはその関連会社の商標です。