NEWS RELEASE

報道関係者各位

2016 年 8 月 22 日
株式会社アイネット

アイネットの名刺管理クラウドサービス「名刺バンク」、「Salesforce」との連携に対応

株式会社アイネットは、名刺管理クラウドサービス「名刺バンク」を株式会社セールスフォース・ドットコム様（本社：サンフランシスコ、代表者：Chairman & CEO Marc Benioff）が提供される Salesforce「Sales Cloud」に連携対応します。

名刺バンクは、マルチデバイス対応のクラウド型名刺管理サービスです。営業活動の効率化や、高いセキュリティ管理による個人情報漏洩リスクの軽減を実現します。
このたびの名刺バンクと Salesforce の連携により、名刺バンクの名刺情報データを Sales Cloud の「リード」、「取引先」、「取引先責任者」へ登録することが可能となります。

名刺バンクは、今後とも様々なサービスとの連携、機能の強化を積極的に進めてまいります。



■ 連携によるメリット
①名刺情報を簡単にデータ化できる名刺バンクを利用することにより、Sales Cloud への顧客情報登録の手間を大きく削減でき、業務効率化が図れます。

②顧客情報を効率的かつ効果的に活用できるようになり、営業活動の効率化を実現します。

NEWS RELEASE

■ 連携対応時期

2016 年 8 月下旬

(※)・Salesforce 連携は、名刺バンクのオプションサービスです。

・Salesforce 連携は、Sales Cloud をご契約中の方のみご利用いただけます。

・ Sales Cloud へデータを登録するには、Sales Cloud の API アクセスのあるエディションをご契約している必要があります。

・Sales Cloud へのデータ登録実行可能回数は、エディションによって上限が定められています。

■ 無償トライアルについて

ご契約前に最長 2 週間、名刺バンクを実際にお試しいただけます。Sales Cloud をご契約中の方は、Sales Cloud 連携の機能もご利用いただけます。

無償トライアルをご希望の方は、以下よりお申込みください。

http://www.inet-datacenter.jp/service/cloud/application/meishi.html#09

■ 名刺バンクについて

サービスの詳細は以下の公開情報をご覧ください。

http://www.inet-datacenter.jp/service/cloud/application/meishi.html

■ 商標について

記載されている商品名などの固有名詞は、各社の商標または登録商標です。

■ お問い合わせ先

【サービスに関するお問い合わせ先】

株式会社アイネット

データセンター本部クラウドサービス事業部　勝亦、小澤

TEL： 045-682-0835　　mail：meishibank-info@inet.co.jp

【プレスリリースに関するお問い合わせ先】

株式会社アイネット

広報担当　神野、山口

TEL： 045-682-0788　　mail：infomc@inet.co.jp