平成 29 年 11 月 30 日

各 位

会 社 名 株式会社東京TYフィナンシャルグループ
代 表 者 名 代表取締役社長 味岡 桂三
コード番号 7173 東証第一部
問 合 せ 先 経営企画部長 水藤 有仁
（TEL 03－5341－4301）

東京都中小企業振興公社と連携した海外展開支援の取組みについて

株式会社東京TYフィナンシャルグループ（代表取締役社長 味岡 桂三）並びに当社傘下の株式会社東京都民銀行（頭取 坂本 隆）、株式会社八千代銀行（頭取 田原 宏和）及び株式会社新銀行東京（代表取締役社長執行役員 常久 秀紀）（以下、「当社グループ」といいます。）は、公益財団法人東京都中小企業振興公社（理事長 福田良行、以下、「公社」といいます。）と、「業務連携・協働に関する覚書」を締結しております。

今般、連携協定の支援項目のひとつに掲げております海外展開支援につきまして、トータルディスプレイ株式会社（東京都台東区、代表取締役 海野 俊也）に対し、公社と連携してタイの現地企業とのビジネスマッチングを実施し商談が成立しましたので、支援事例としてお知らせいたします。今後も当社グループでは中小企業振興の取組みを一層強化し、地域経済の発展に貢献してまいります。

記

１．トータルディスプレイ株式会社の概要

所 在 地	東京都台東区寿 1 丁目 1 番 5 号
代 表 者	代表取締役 海野 俊也
設 立	昭和 62 年 4 月
業 種	プラスチック・アクリル素材などの什器（ディスプレイ）製造・販売

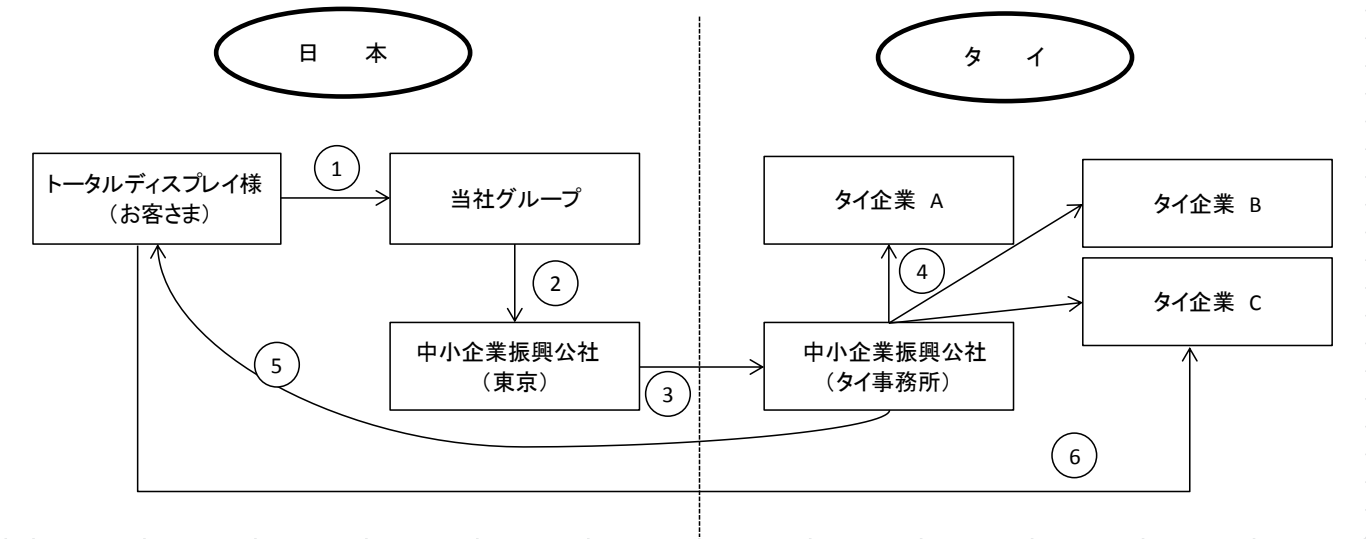
２．お客さまのニーズなど

支援ニーズ	海外での什器の製造・委託加工先の開拓
背 景 など	自社工場や日本・中国の委託工場にて製造しているが、顧客からのコスト削減要請や競合との価格競争が年々激しくなっており、受注並びに利益率確保に苦労していた。また、ロットが大きい案件や東南アジア等での現地納品を求められるケースも増えてきている。その中で、営業力強化や他社にない生産ルート確保、価格競争に対応可能な委託先を検討するに至る。
調査対象国	中国やタイ、ベトナムなどの東南アジア

３．当社グループの支援策

支援方法 （通常）	中国は上海の当社グループ会社（コンサルティング業務）、タイ・ベトナムについては当社グループ駐在員、その他東南アジアについては現地提携銀行をそれぞれ活用しビジネスマッチングを行う。また、東京都の外郭団体と連携し各海外展開支援策を提供する。
今回の具体的支援と効果	・タイの現地企業との強いパイプを持つ公社のタイ事務所を紹介。 ・公社、お客さま、当社グループと公社タイ事務所同席のもと TV 会議も活用した綿密な打合せを行い、日本にいながら公社のタイ事務所とお客さまの具体的ニーズを共有。 ・お客さまのニーズを十分把握した上で、候補となり得るタイ企業に、公社タイ事務所のスタッフが事前面談・調査を実施。 ・公社タイ事務所より、取引の可能性等を含めた詳細をお客さまに報告。 ・公社との強固な連携により、お客さまのニーズに合致したビジネスマッチングを実現。

4. 支援の流れ



①　（お客さま→当社グループ）　・・・　海外展開に関する相談。
②　（当社グループ→公社）　・・・　支援見込先として紹介・連携。
③　（公社→公社タイ事務所）　・・・　日本とタイをＴＶ会議で繋ぎ、具体的な支援ニーズを伝える。
※お客さま、公社（日本・タイ）、当社グループ同席
④　（公社タイ事務所→タイ企業各社）・・・　各社へ事前面談・調査を行う。
⑤　（公社タイ事務所→お客さま）　・・・　結果報告、今後の展開提案。
⑥　（お客さま→タイ企業）　・・・　事前面談の結果を基に個別に出張訪問し商談を行う。
※公社タイ事務所も同席可能なケースもあり。

以　上