News Release

平成 30 年 2 月 9 日

各　　位

大阪市中央区瓦屋町3丁目6番13号
株式会社サイネックス
代表取締役社長　村田吉優
（東証第一部　コード番号 2376）
問い合わせ先
取締役常務執行役員営業統括本部長
浅田　秀樹
電話　06 - 6766 - 3333

GMOデジタルラボ株式会社とアプリOEM契約締結のお知らせ

―― 地域経済活性化を目指した『わが街集客アプリ』サービス開始 ――

株式会社サイネックスは、ＧＭＯデジタルラボ株式会社（北海道札幌市中央区：代表取締役社長 山田 裕一　東証一部上場：3788 の ＧＭＯクラウド株式会社のグループ企業、以下、「ＧＭＯデジタルラボ」という。）と、下記のとおりスマートフォンアプリに関するＯＥＭ基本契約を締結いたしましたので、お知らせいたします。

１．事業提携の主旨

ＧＭＯデジタルラボは、中小事業者向けソリューションサービスとして、主に店舗や事務所で事業を営む中小規模の事業者に対して、スマートフォンアプリの開発および集客活動をトータルでサポートするサービスを全国で展開しております。

一方、当社グループは、地域社会への貢献という経営理念に基づき、地方創生のプラットフォームの役割を担う「社会貢献型企業」を目指し、地方自治体のパートナーとして、広報やプロモーション、地域経済活動の領域をトータルプロモーションでサポートすべく、官民協働による行政情報誌「わが街事典」の発行や、ふるさと納税支援事業など、地方創生支援事業に取り組んでおり、当社が提供する広告媒体の顧客数は、地域の中小事業者を中心に、全国約 30 万社に及んでおります。

スマートフォンが普及するなか、アプリを活用した新たな顧客の獲得や、既存顧客へのサービス向上は有効な手法のひとつですが、導入費用が極めて高額であるため、地域の中小事業者にとっては、ハードルが高いのが現状です。

このような状況下において、双方の事業ノウハウと営業力の相互補完などにより、業容拡大と業務の効率化をはかることができると判断し、ＧＭＯデジタルラボが開発したアプリを当社にＯＥＭ供給する基本契約を両社間で締結して事業提携をおこなうことといたしました。

２．事業提携の内容等

今般の提携により、ＧＭＯデジタルラボのアプリ開発力、技術力と当社の顧客基盤、営業力を融合し、地域の中小事業者の活性化、ひいては地域経済の活性化を目指してまいります。

ＧＭＯデジタルラボが展開するスマートフォンアプリ制作サービスは、店舗や事務所で事業を展開する中小規模の事業者向けのサービスとしては、国内最大級の導入実績を誇っています。『また行こう！』をつくる販促アプリとして、顧客を「あつめる」「とどける」、「そだてる」という視点を元に高機能なサービスを実装しており、導入していただいた事業者様の元へ優良顧客（ユーザー）を育て届ける仕組み、仕様となっております。

集客に対する課題やニーズは事業者ごとに異なります。今回の提携では、その課題やニーズを解決するオリジナルなアプリを事業者ごとに作成し提供してゆく仕組みです。そのサービスを当社は、『わが街集客アプリ』というサービス名で販売してまいります。

すなわち、サイネックスが持つ約 30 万社の顧客のうち、店舗や事務所で事業を展開している事業者に対して、個別にオリジナルアプリを開発販売してゆくサービスとなります。

提供するサービスの内容としましては、スマートフォンアプリにおける、予約機能やプッシュ通知による顧客の来店促進、クーポンや来店スタンプ、ポイント制の導入等による顧客満足度向上に加え、データを活用した顧客の行動分析による販促支援、スマートフォンでの決済システムの導入等が可能となります。また、この豊富な内容、メニューを安価な価格でご提供いたします。

導入可能な具体的な業種としましては、理美容、エステ、飲食店、その他小売店、スクール、クリニック、歯科医、病院等医療機関等が考えられますが、その他、商店街や大学または地方自治体のイベントへの導入など様々な業種業態への対応も可能です。

さらに、多言語対応が可能ですので、将来的には海外での展開も視野に入れております。

このサービスを『わが街集客アプリ』として、サイネックスの全国 50 支店を超える営業拠点のチャネルを使い、全国で販売を展開してまいります。これによりサイネックスが行っているプリントメディア事業と、GMOデジタルラボが展開しておりますアプリ制作事業とが融合し、メディアミックスによる地域事業者の活性化が実現し、ひいては地域経済の活性化に資することになると考えます。

今後は、この提携を機に両社の強みを生かしてさらなる利用領域の拡大を目指してまいります。

３．事業提携の相手先概要

(1) 名称	GMOデジタルラボ株式会社	
(2) 所在地	札幌市中央区北 2 条西 3 丁目 1 敷島ビル 5F	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長　山田　裕一	
(4) 事業内容	インターネットサービスを中心としたデジタルソリューションサービスの提供 デジタルメディア事業 デジタルマーケティング事業 デジタルデバイス事業	
(5) 資本金	34,550 千円（平成 30 年 2 月 1 日現在）	
(6) 設立年月日	平成 5 年 12 月 9 日	
(7) 大株主および持株比率	GMOクラウド株式会社（東証第一部上場：100%出資）	
(8) 当社との関係	資本関係	該当事項はありません
	人的関係	同上
	取引関係	同上
	関連当事者への該当状況	同上

４．今後の業績に与える影響

今期の業績に与える影響は軽微であります。今後、必要に応じて公表いたします。

※『わが街集客アプリ』の特徴は添付資料をご参照願います。

以　上

わが街集客アプリは、オリジナルの公式アプリを制作するサービスです!

お客様とダイレクトにつながるスマホアプリだからこそ、できることがある。公式アプリでより身近に!より便利に!

顧客情報や来店情報を あつめる

属性情報/セグメント配信

アプリのインストール時にお客様の性別や年代など簡単な属性が取得できます。



ターゲットを絞った情報発信が可能

利用者情報

アプリのダウンロード数はもちろん、クーポンの利用率やプッシュ通知の開封率など様々な情報を随時確認することができます。



多言語対応

「外国人観光客」や「海外需要」に対応できます。



お友達に紹介機能



Google Analytics

オプション



最新情報やお得な情報を とどける

プッシュ通知

アプリ最大の特徴といえるプッシュ通知はアプリを閉じていても、スマホ画面に直接表示されるので、お知らせやクーポンがダイレクトにお客様に届きます。



クーポン発行

バリエーション豊富なクーポン発行で来店のきっかけづくりに。通常クーポンの他にもスクラッチクーポンや誕生日クーポンなど多数ご用意しております。



ニュース

セール情報や季節のお知らせなどを画像付きの記事でお届けできます。プッシュ通知と合わせて配信することでより、効果的に。配信のタイミングもあらかじめ指定可能です。



モバイル会員証

今まで紙で管理していた会員証や診察券をアプリの中に集約することができます。会員証画面の提示で会員特典を受けられるようになれば、次回来店にもつながりやすくなります。



カード忘れがなくなり顧客満足度の向上にも!

- WEBビュー
- タイムライン登録
- メニュー機能
- 店舗詳細/アクセス
- TOP画像スライド
- シェイクモーション

新規顧客をリピーターに そだてる

ランクアップ会員証

スタンプ発行数や来店回数に応じて自動で任意のランク分けができます。



スタンプ発行

お店のスタンプカードがアプリの中に!特典を用意することで再来店を促しやすくすることができます。



スマホ決済

クレジットカードを事前に登録することで、店頭でのお支払いをアプリで済ませることができます。決済端末の導入は不要です。

初期費用固定費用はかかりません



簡単予約

予約パック

電話をかけなくても、メールを送らなくても、アプリー つで簡単に予約ができます。お客様はもちろん、スタッフの手間も省くことができ、効率よく予約管理ができます。



病院や各種スクールに!

回数券チケット

オプション

管理画面から簡単に作成・発行ができ、利用回数や有効期限を設定できます。



多彩な機能が満載

マルチデバイス管理画面

スマホでもPCでもタブレットでも。どこからでも管理画面へアクセスが可能です。ニュース配信やクーポンなどいつでも最新の情報が更新できます。



スマホで簡単操作

ゲーム

おみせパック

4つのゲームから1つ選んでいただき、アプリのDL促進や、アプリの起動率を高めていただけます。

あたりが出る確率はあらかじめ設定が可能



ネットショップ

オプション

初めてのネットショップでもわかりやすいビギナー設計です。購入機能を持たせずにフォトギャラリー機能として利用することも可能です。

- ☑ アプリでクーポンを発行し、プッシュ通知でネットショップへ誘導
- ☑ 支払い方法に「来店時支払」を選択可能
- ☑ 購入時にスタンプ発行も可能!来店スタンプと共通利用可能
- ☑ タイムセールやクーポンはプッシュ通知で配信
- ☑ アプリユーザー全てにネットショップのプロモーションが可能

27種類もの豊富なデザインテンプレート

