2019年11月15日

各　位

会 社 名　リビン・テクノロジーズ株式会社
代表者名　代表取締役社長　川合　大無
（コード番号：4445　東証マザーズ）
問合せ先　管理本部　IR・広報担当
（TEL.03-5847-8558）

eラーニングサービス提供による新カテゴリーへの事業領域拡大のお知らせ

当社は、新カテゴリーへの事業領域拡大のための施策として、2019年11月15日より、不動産の仕入れ営業のレベルアップを目的とした不動産実務担当者向けeラーニングサービス「不動産一括査定サイト 受託率向上講座」の提供を開始いたしましたのでお知らせいたします。

記

１．eラーニングサービス提供の背景

「リビンマッチ」は現在、全国 2,600 を超える事業所が加盟し、エンドユーザーから年間 9 万件を超える問い合わせを獲得しておりますが、不動産実務担当者が仕入れ業務において、不動産一括査定サービスを使って円滑に行い、媒介契約率（受託率）を向上させることでクライアント及びエンドユーザー双方の満足度の向上を図っていきます。

２．eラーニングサービスの概要

まとめテスト付きの全 12 回の講義となっており、一括査定サイトを利用した反響対応の基礎から、専任媒介契約の受託法までをわかりやすく学ぶことができます。更に、エンドユーザーへの応酬話法も伝授するなど、不動産仕入れの成約率を高めるノウハウを記載した内容となっております。

以上