2020年５月28日

各　位

会　社　名　リビン・テクノロジーズ株式会社
代表者名　代表取締役社長　川合大無
（コード番号：4445　東証マザーズ）
問い合せ先　管理本部IR担当　TEL:03-5847-8556

# 不動産業界のＤＸを促進するＳａａＳ型ステップメール配信システム「ＳＭＳハンター」提供開始のお知らせ

当社は、2020年５月28日より、不動産業界に特化したＳａａＳ型ステップメール配信システム「ＳＭＳハンター」の提供を開始いたしましたのでお知らせいたします。

本サービスは、ＰＣメールと比較して開封率の高い携帯電話やスマートフォンのＳＭＳ（ショートメッセージサービス）を利用して複数回にわたりＳＭＳ配信するステップ配信技術を応用した不動産業界に特化した追客用ＳａａＳです。

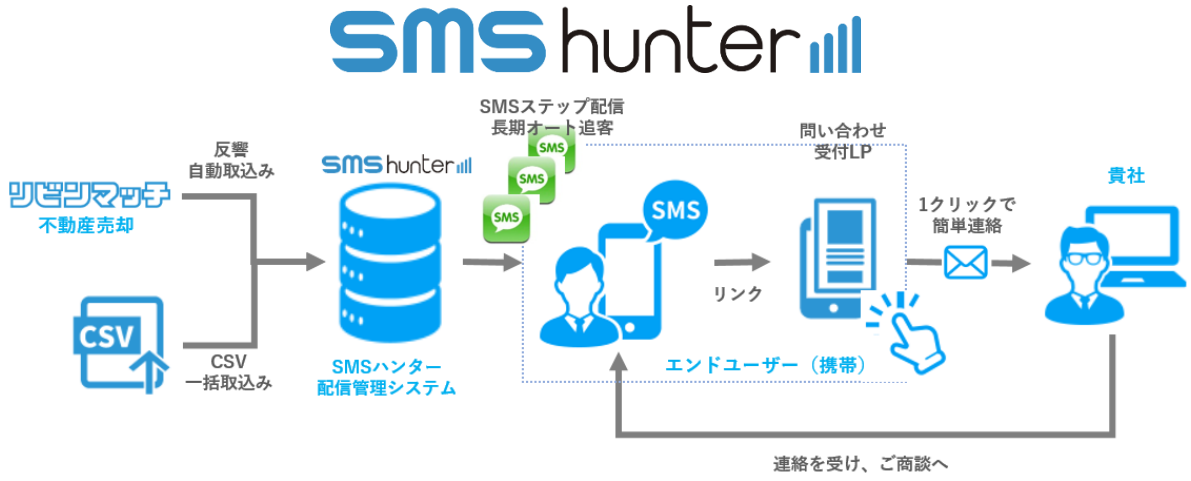
記

１．本サービス概要

ＳＭＳハンターは、携帯電話やスマートフォンのＳＭＳ（ショートメッセージ）を用いて、見込客リストに対し、長期自動追客するための不動産業界に特化したＳａａＳ型システムです。追客を実施したい任意のユーザーに対して 90%以上という高い開封率が期待できるＳＭＳのステップメールが送信されるため、継続的にコンタクトを取り続けることが可能になります。

また、問い合わせを受け付けるランディングページ（ＬＰ）もセットで提供されるため、電話を敬遠しがちなエンドユーザーでも、ＬＰの問い合わせフォームから僅か１クリックで不動産会社に連絡できる工夫が施されています。

URL：https://www.smshunter.net/



２．本サービスの特徴




**圧倒的な開封率**

携帯電話のSMSだから90%以上の圧倒的な開封率が期待できます。



**SMSステップ配信**

SMSを定期的に配信することで、エンドユーザーを長期的に追客できます。



**スマホLPの簡単作成**

SMSのリンク先LPがセットなので、エンドユーザーは1クリックで貴社に連絡できます。




**豊富なテンプレート**

不動産売買に特化した100種類の原稿をご用意。文章作成の時間を短縮しました。



**SMS到達保証**

SMSの到達通数に応じた料金体系だから、配信数が少ない場合でも安心して利用できます。また、携帯番号間違いを気にする必要はありません。



**一斉同報SMS配信**

複数リストに対してSMSの一斉送信が可能です。




**CSVアップロードが可能**

配信リストはCSVで一括アップロードできます。登録に必要な情報は携帯番号のみ。



**詳細な配信設定**

配信する日時や間隔などSMS配信のタイミングを自由に設定できます。




**リビンマッチとの連携**

「リビンマッチ不動産売却」の反響情報を自動取込するので、反響獲得と長期追客が美しく連携します。

３．本サービス提供によって見込める効果

本サービスは、ＳａａＳで提供されるため不動産会社のＤＸ（デジタルトランスフォーメーション）を促し、業務負担軽減、及び成約率向上が見込まれます。従来、営業担当者が行っていた見込客の追客業務を外出や対面営業することなく自動化できるため、不動産業界におけるリモートワークの促進にも寄与すると見込んでいます。

以上