2020年９月30日

各　位

会　社　名　リビン・テクノロジーズ株式会社
代表者名　代表取締役社長　川合大無
（コード番号：4445　東証マザーズ）
問い合せ先　管理本部IR担当　TEL:03-5847-8556

不動産業界のＤＸを促進するＳａａＳ型ステップメール配信システム「ＳＭＳハンター」機能拡張のお知らせ

当社は、2020年９月25日より、不動産業界に特化したＳａａＳ型ステップメール配信システム「ＳＭＳハンター」の機能を拡張し、提供開始いたしましたのでお知らせいたします。

記

１．本サービス概要

ＳＭＳハンターは、携帯電話やスマートフォンのＳＭＳ（ショートメッセージ）を用いて、見込客リストに対し、長期自動追客するための不動産業界に特化したＳａａＳ型システムです。追客を実施したい任意のユーザーに対して 90%以上という高い開封率が期待できるＳＭＳのステップメールが送信されるため、継続的にコンタクトを取り続けることが可能になり、問い合わせを受け付けるランディングページ（ＬＰ）もセットで提供されるため、電話を敬遠しがちなエンドユーザーでも、ＬＰの問い合わせフォームから僅か１クリックで不動産会社に連絡できる工夫が施されています。これまで不動産の「売却検討者」への配信が可能でしたが、「購入検討者」「自由シナリオ」のＳＭＳステップメール配信機能が加わり、幅広い送信目的に対応できるようになりました。

URL：https://www.smshunter.net/



２．本サービス提供によって見込める効果

不動産の「売却検討者」のみならず「購入検討者」や「自由シナリオ」などが機能追加されたことで「家賃の回収業務」などにも利用できるようになり、あらゆる不動産会社での導入が可能になりました。これにより、不動産会社のＤＸ（デジタルトランスフォーメーション）を促し、業務負担軽減、及び成約率向上が期待できます。また、見込客の追客業務や情報配信作業を、外出や対面営業することなく自動化できるため、不動産業界におけるリモートワークの促進にも寄与すると見込んでおります。

以上