2020年10月27日

会社名　弁護士ドットコム株式会社
（コード6027：マザーズ）
住所　東京都港区六本木四丁目１番４号
代表者　代表取締役社長　内田　陽介
問合先　担当者　澤田　将興
電話番号　03－5549－2555

＜マザーズ＞投資に関する説明会開催状況について

以下のとおり、投資に関する説明会を開催いたしましたので、お知らせいたします。

開催状況

開催日時	2020年10月26日（月）16:30～17:30
開催方法	Web開催
開催場所	Web開催
説明会資料名	2021年３月第２四半期期決算説明資料

【添付資料】

１．投資説明会において使用した資料

※この書面（添付資料を含む）は、有価証券上場規程施行規則第４２７条に基づき、公衆縦覧に供されます。

2021年3月期
第2四半期決算説明資料

2020年10月26日

© Bengo4.com, Inc. 2020

目次

01 **2021年3月期第2四半期決算概要**（P3-P9）

02 各事業の概況（P10-P26）

03 ご参考（P27-P55）

© Bengo4.com, Inc. 2020

経営理念・提供サービス

経営理念

専門家をもっと身近に

世界中の人達が「生きる知恵＝知的情報」をより自由に活用できる社会を創り、
人々が幸せに暮らせる社会を創造するため、「専門家をもっと身近に」を理念として、
人々と専門家をつなぐポータルサイト「弁護士ドットコム」「税理士ドットコム」「ビジネスロイヤーズ」
Web完結型クラウド契約サービス「クラウドサイン」を提供しています

弁護士ドットコム®　税理士ドットコム®

BUSINESS LAWYERS　CLOUDSIGN

© Bengo4.com, Inc. 2020

2021年3月期
第2四半期決算概要

© Bengo4.com, Inc. 2020

2021年3月期 上期 業績ハイライト

売上高は前年同期比**26.2%増収**、営業利益は前年同期比**58.2%減益**
通期売上高予想52億円に対し、進捗率46.8%と順調に推移

売上高	2,435	百万円	ー	前年同期比	26.2	%増
営業利益	108	百万円	ー	前年同期比	58.2	%減
経常利益	109	百万円	ー	前年同期比	58.0	%減
四半期純利益	67	百万円	ー	前年同期比	57.9	%減

© Bengo4.com, Inc. 2020

2021年3月期 第2四半期 業績概要

売上高・各利益は、前年同期比および前四半期比ともに**増収増益**

（単位：百万円）

	2021.3 2Q 実績	2020.3 2Q 実績	YoY	2021.3 1Q 実績	QoQ
売上高	**1,274**	993	+28.2%	1,160	+9.8%
売上原価	**192**	155	+24.0%	171	+12.2%
売上総利益	**1,081**	838	+29.0%	988	+9.4%
販売費及び一般管理費	**980**	761	+28.8%	981	-0.1%
営業利益	**100**	76	+31.8%	7	+1257.6%
営業利益率	**7.9%**	7.7%	+0.2pt	0.6%	+7.3pt
経常利益	**100**	77	+30.7%	8	+1114.0%
四半期純利益	**63**	40	+55.9%	4	+1374.4%

© Bengo4.com, Inc. 2020

貸借対照表

利益剰余金の増加により純資産は63百万円増加

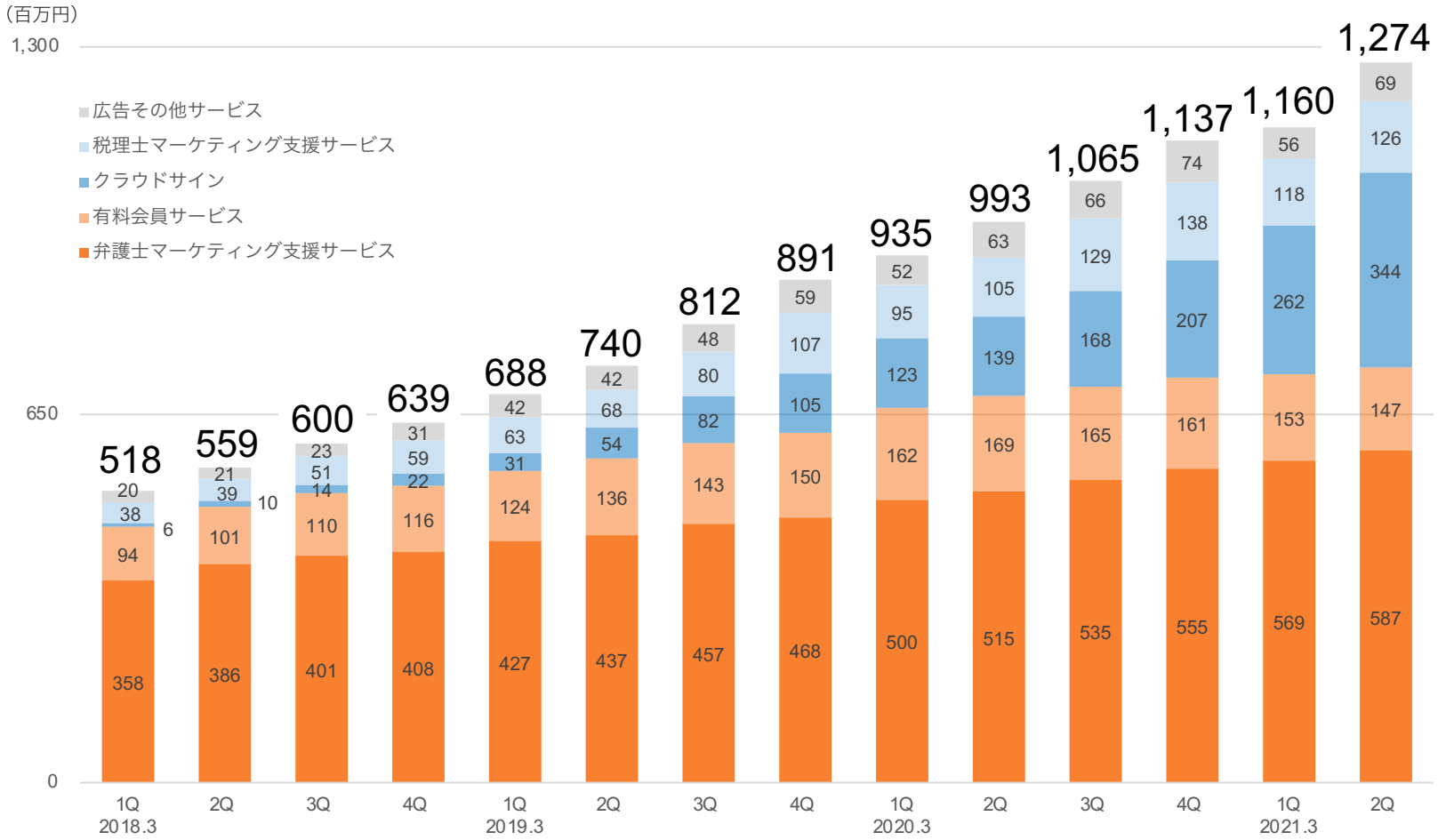
（単位：百万円）

	2020年9月末	2020年6月末	2020年6月末比
流動資産	**2,060**	1,949	111
現金及び預金	**1,300**	1,202	98
固定資産	**649**	607	42
総資産	**2,710**	2,556	153
流動負債	**511**	420	90
固定負債	**-**	-	-
純資産	**2,199**	2,136	63
自己資本比率	**81.1%**	83.5%	-2.4pt

© Bengo4.com, Inc. 2020

売上高の四半期推移

第2四半期は、社会的なDXの流れを受け、クラウドサインの売上が大きく増加
クラウドサインは前年同期比で2.5倍、前四半期比で1.3倍と急拡大中

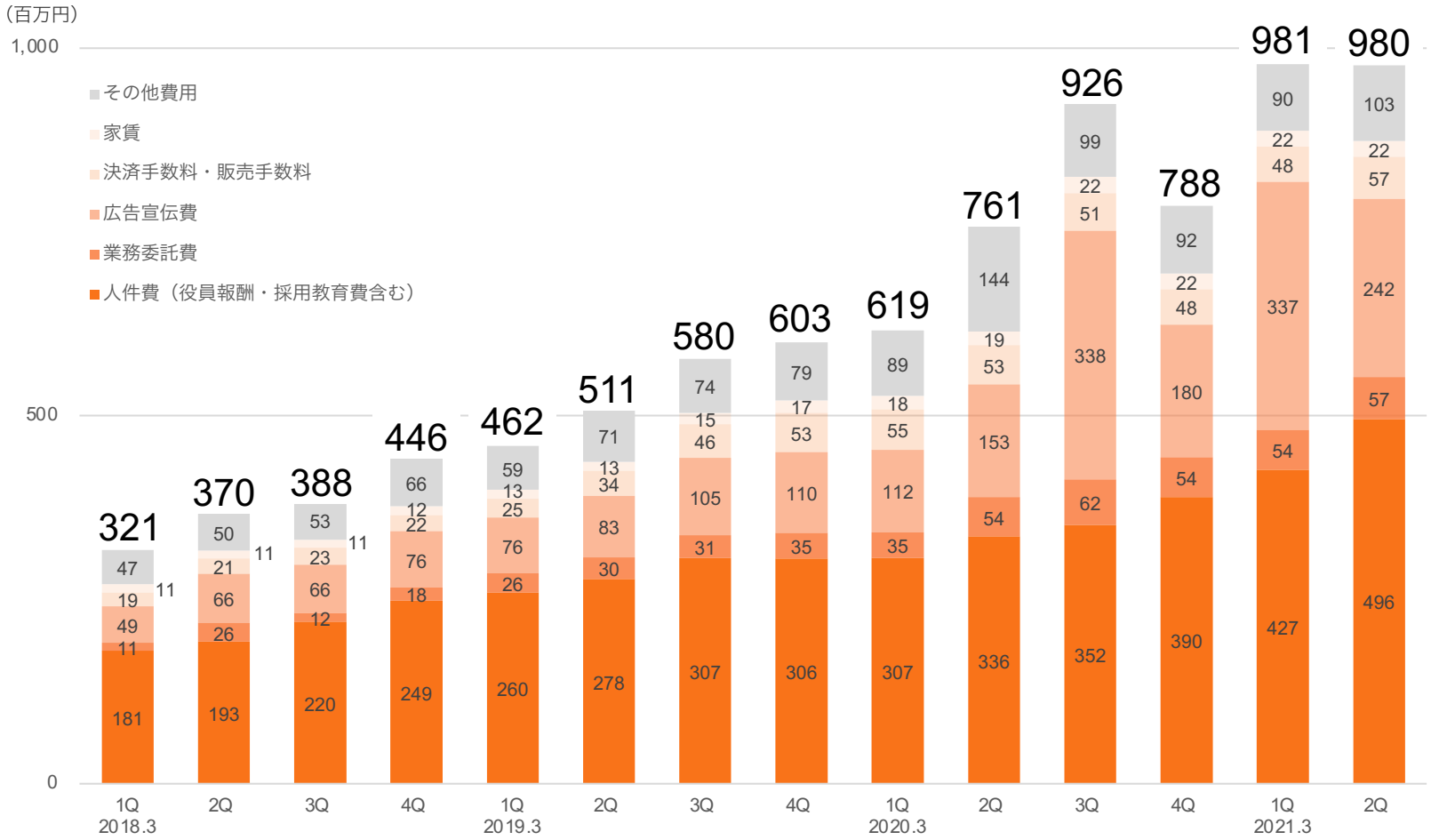


© Bengo4.com, Inc. 2020

販売費及び一般管理費の四半期推移

第2四半期は社員数が計画通り増加

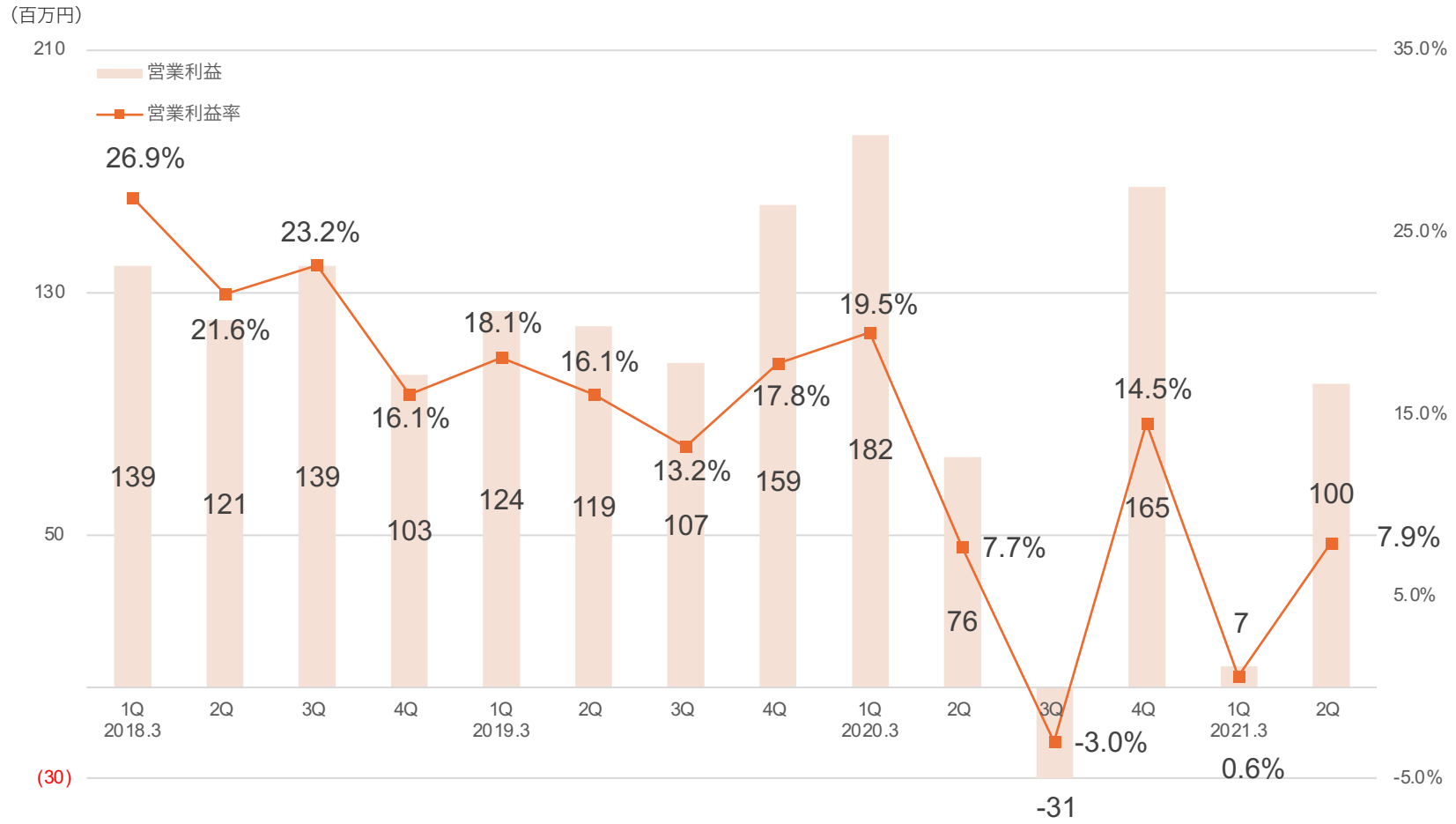
テレビCMの反動により広告宣伝費が前四半期比減少も人件費が増加



© Bengo4.com, Inc. 2020

営業利益の四半期推移

第2四半期は営業利益100百万円で着地



© Bengo4.com, Inc. 2020

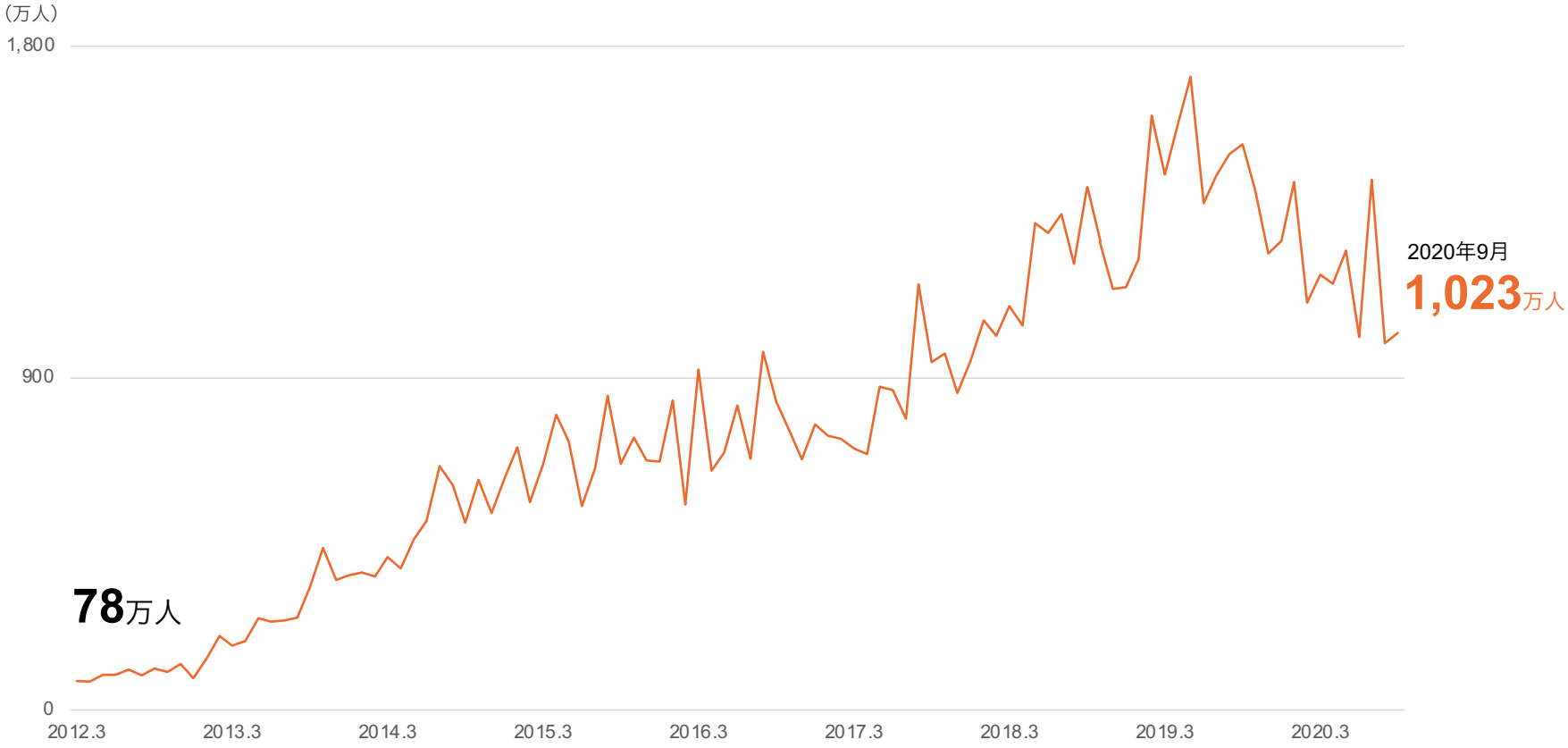
弁護士ドットコム

© Bengo4.com, Inc. 2020

月間サイト訪問者数の推移

月間サイト訪問者数は底を打っている状態
引続きユーザー利便性の高いサービスを追求

月間サイト訪問者数の推移



© Bengo4.com, Inc. 2020

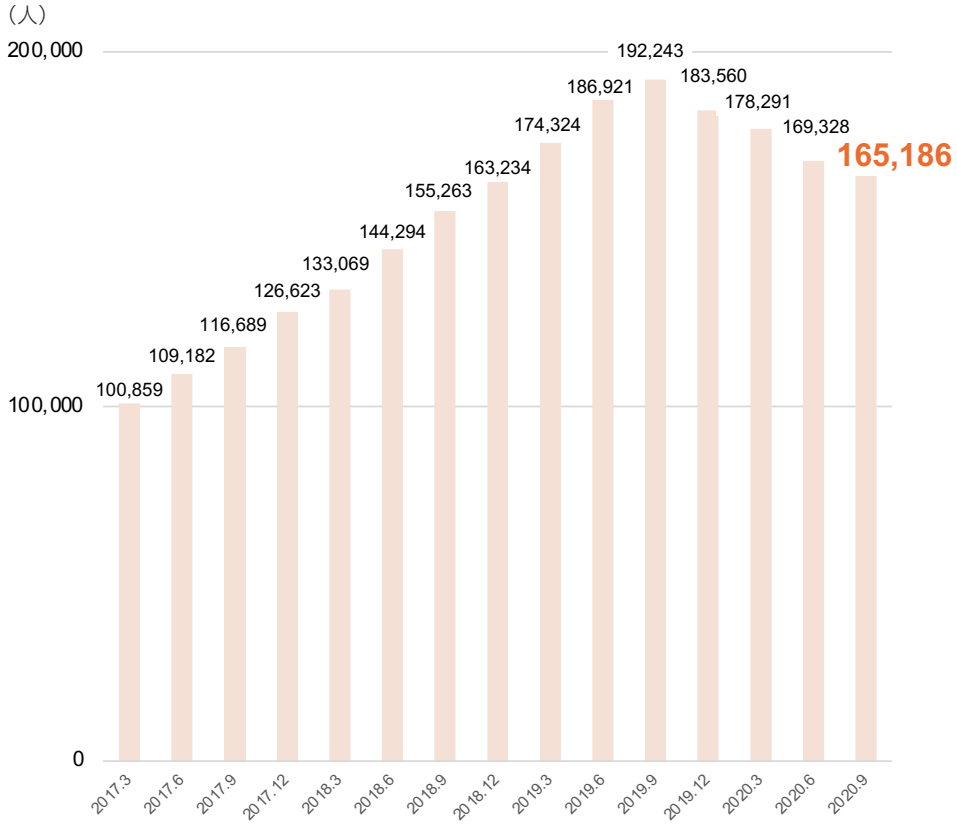
有料会員数の推移（個人）

個人の有料会員数は引き続き減少傾向

有料会員サービス登録後の画面

弁護士の回答は
有料会員のみ閲覧可

有料会員数推移

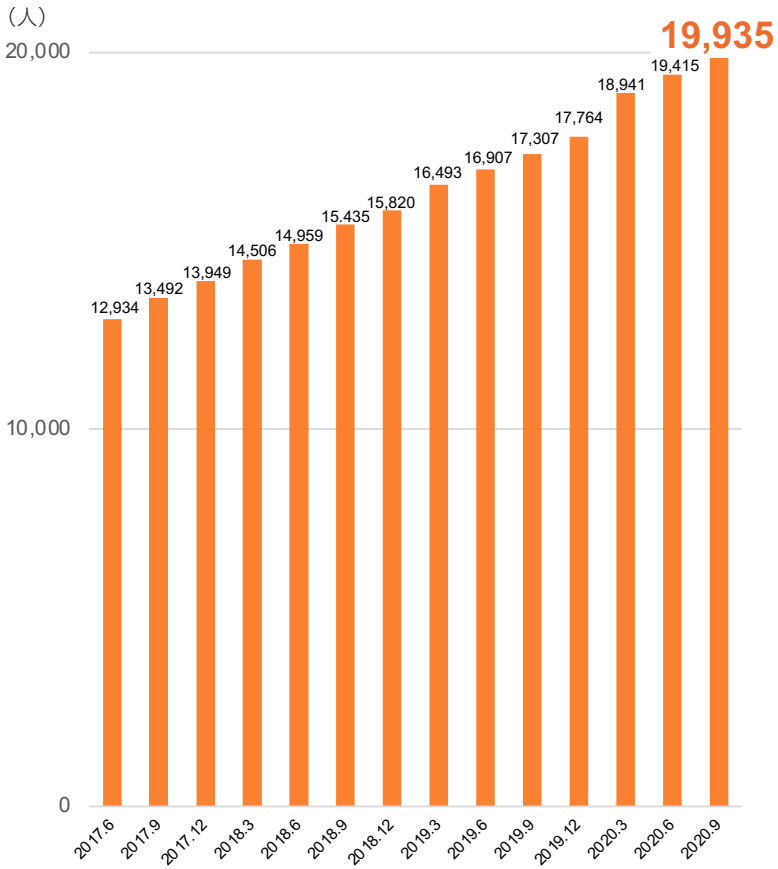


© Bengo4.com, Inc. 2020

登録弁護士数の推移

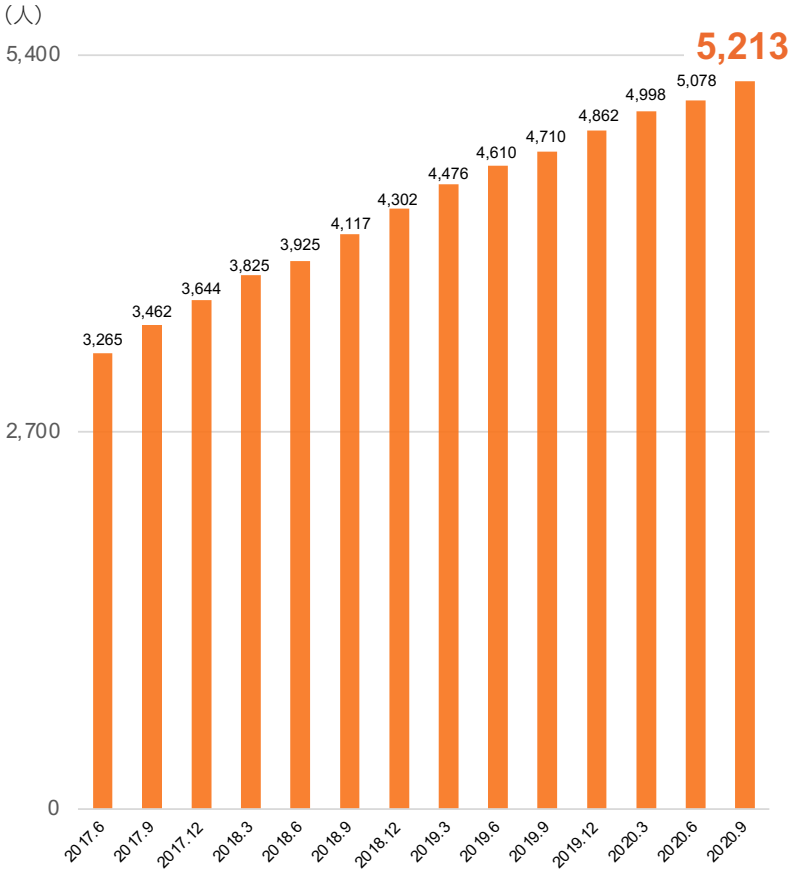
第2四半期より弁護士ドットコムライブラリーおよび業務システムの有料登録弁護士（合計47名※）を追加、登録弁護士数は10月に2万人を突破し、国内弁護士の約半数が登録するプラットフォームへ

登録弁護士数の推移（月末時点）



※47名は各サービス間の重複を除いた数値。

有料登録弁護士数の推移（月末時点）



© Bengo4.com, Inc. 2020

クラウドサイン

© Bengo4.com, Inc. 2020

電子契約普及に向けた政府による急速な法整備

5月29日	法務省が会社法施行規則の解釈を明らかにし、クラウドサインによる電子署名が、**取締役会議事録作成に用いる電子署名**として適法であることを認定
6月15日	クラウドサインで電子署名を施した取締役会議事録や契約書面等が、**商業登記のオンライン申請**において添付書類とすることが可能に
7月2日	内閣府規制改革推進会議より総理大臣に提出された「規制改革推進に関する答申」に、**書面規制・押印・対面規制の見直しと対応期限が明記され、電子署名の活用を提示**
7月17日	総務省・法務省・経済産業省が「利用者の指示に基づきサービス提供事業者自身の署名鍵により暗号化等を行う電子契約サービスに関するQ&A」（電子署名法第2条関係）を公表
9月4日	総務省・法務省・経済産業省が「利用者の指示に基づきサービス提供事業者自身の署名鍵により暗号化等を行う電子契約サービスに関するQ&A」（電子署名法第3条関係）を公表 曖昧であった電子署名法の解釈が見直され、**クラウドサインが電子署名法第2条および第3条に準拠している事について公式に表明。**

電子署名法などの法整備が急速に進むことで、これまで二の足を踏んでいた企業によるクラウドサイン導入が期待

- 人事総務領域では、労働者派遣契約の完全電子化解禁、36協定の押印廃止
- 不動産領域では、不動産賃貸借契約および売買契約における重要事項説明書等の電磁的方法による交付
- 金融領域では、金融機関における口座開廃、融資の申込み等、種々な金融関連手続の電子化

これら多くの領域で電子契約の普及が期待される

© Bengo4.com, Inc. 2020

政府および地方公共団体のDX推進

政　府

・全府省に原則押印廃止を要請
・複数の関連する法案の一括改正を検討

地方公共団体

・東京都や大阪府など
各地方公共団体におけるデジタル化の公表

当　社

CLOUDSIGN

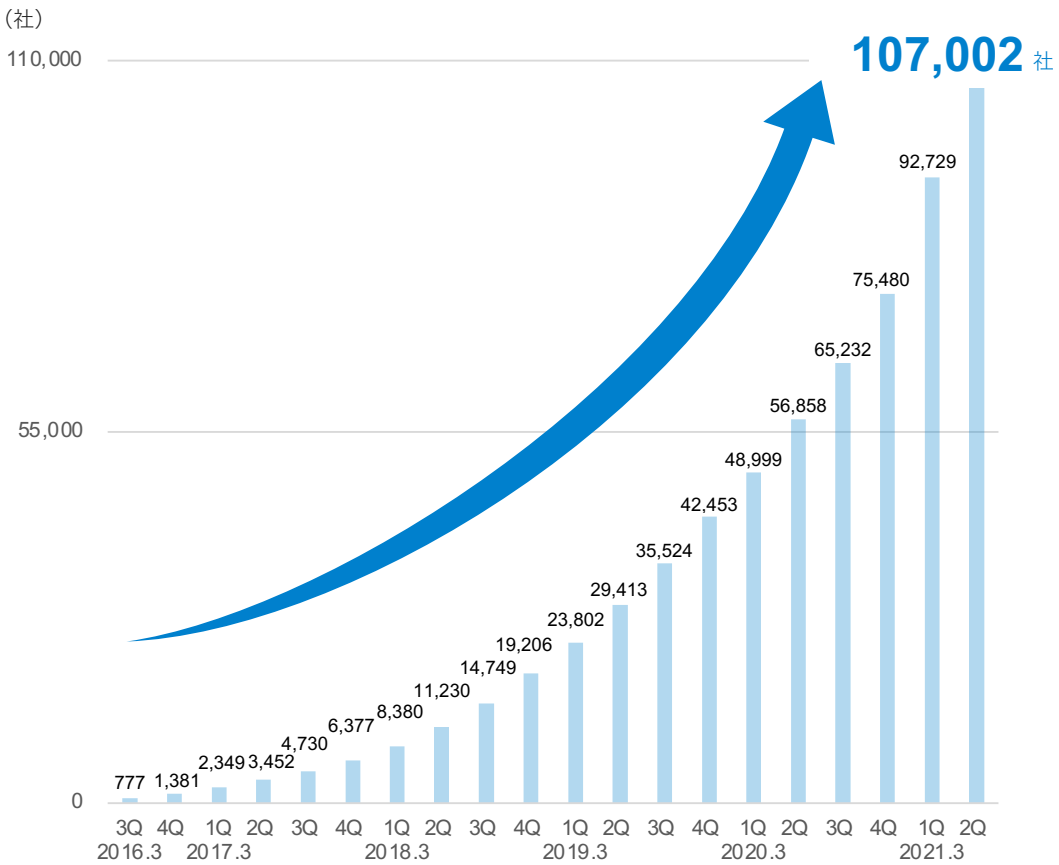
・デジタル・ガバメント支援室の設置を公表
・政府および地方公共団体のデジタル化を後押し

© Bengo4.com, Inc. 2020

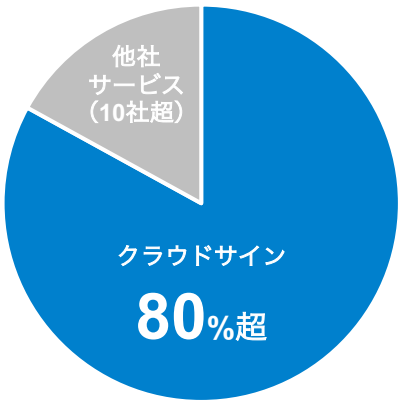
導入企業数の推移

ネットワーク効果により導入企業数が増加、**業界シェアは80%超**
導入企業数は社会的なテレワーク推進の流れから、引き続き増加中

導入企業数の推移（四半期末時点）



導入企業数のシェア



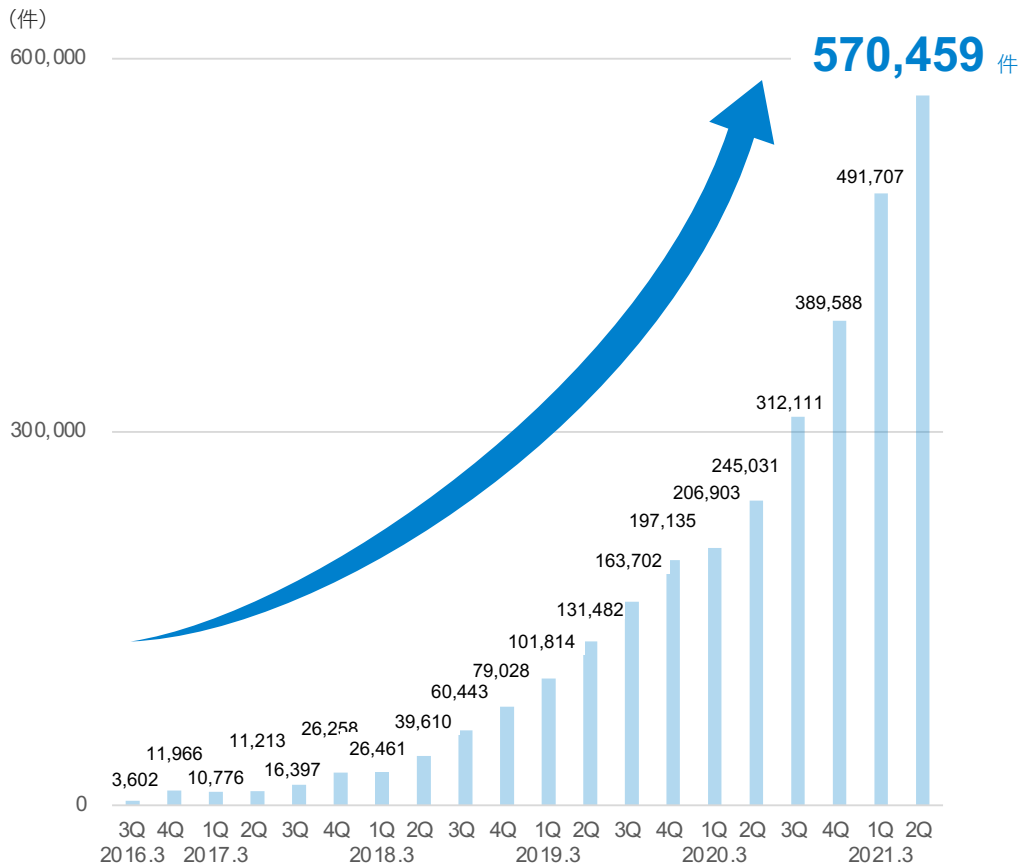
※ 2020年3月末時点、東京商工リサーチ調べ
電子署名法2条1項に定める電子署名を用いる電子契約サービスにおいて、有償・無償を含む発注者側ベースでの利用登録社数

© Bengo4.com, Inc. 2020

契約送信件数の推移

好調だった第1四半期を上回り増加
大企業の獲得が進んでおり、今後更なる契約送信件数の増加を見込む

四半期別契約送信件数の推移



導入企業（一部抜粋）

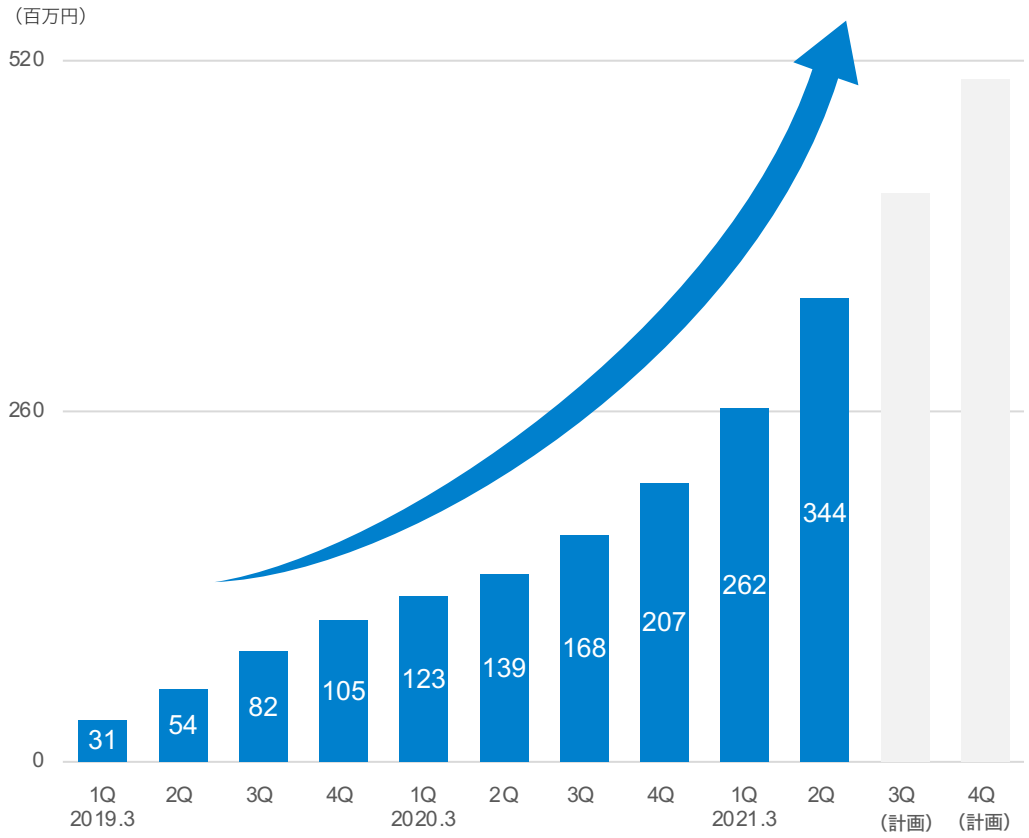
TOYOTA
TOYOTA 株式会社 豊田自動織機
NOMURA
三菱UFJモルガン・スタンレー証券
MIZUHO みずほ証券
SUNTORY
RECRUIT
SQUARE ENIX
TamaHome
SAISON CARD INTERNATIONAL
Daiwa House
cybozu

© Bengo4.com, Inc. 2020

通期売上計画達成に向けて

大企業によるビジネスプランの導入が進みARPPUが上昇
導入した大企業による契約送信件数が伸びることで今後更なるARPPUの上昇を見込む

売上高の推移



Business

固定費用　　：100,000円/月
送信件数ごと：　　200円/件

プラン内容
ユーザー数：無制限
契約送信件数：無制限

機能
・Standardプランの機能
・契約承認者の制限
・社内利用者の制限
・IPアドレスによるアクセス制限
・シングルサインオン
・高度な管理機能

© Bengo4.com, Inc. 2020

SMBCクラウドサイン株式会社について

昨年10月に設立したSMBCクラウドサインは、
SMBCグループおよびグループの顧客に拡販し、順調に成長

導入企業（一部抜粋）

SMBC 三井住友フィナンシャルグループ
SMBC 三井住友銀行
イオン銀行
明日の夢 人から人へ 宮崎銀行
SMBC SMBC信託銀行
SMBC SMBCコンサルティング
TSR 株式会社東京商工リサーチ
DADWAY
SMBC日興証券
日本総研 The Japan Research Institute, Limited
さくら情報システム
HAKUTEN
SMFL 三井住友ファイナンス&リース
SMFL SMFLレンタル
SMBC GMO PAYMENT
247 twenty-four seven Inc. 株式会社トゥエンティーフォーセブン

© Bengo4.com, Inc. 2020

税理士ドットコム

© Bengo4.com, Inc. 2020

税理士ドットコムについて

月間サイト訪問者数約**76万人**、日本最大級の税務相談ポータルサイト

1. 税理士紹介サービス

- 会員登録税理士5,670人の中から、経験豊富な税理士コーディネーターが最適な税理士をご紹介

2. みんなの税務相談

- 税務に関する**無料Q&Aサービス**税理士に税務に関する相談が可能

3. 税理士プロフィール・税理士検索

- 地域、注力分野などから自身に最適な税理士を検索

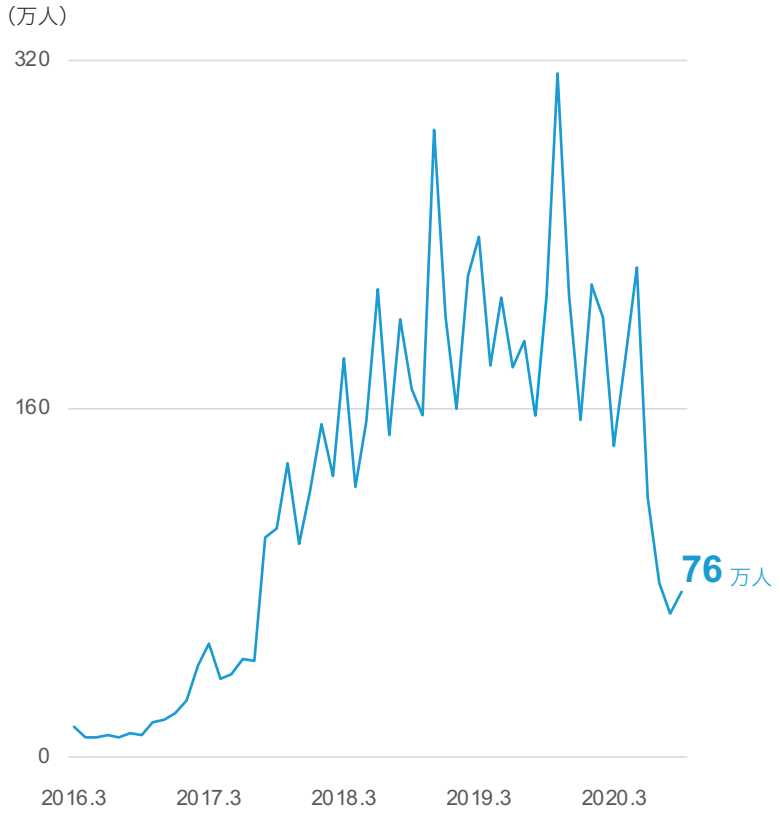
上記数値は2020年9月末時実績数値

© Bengo4.com, Inc. 2020

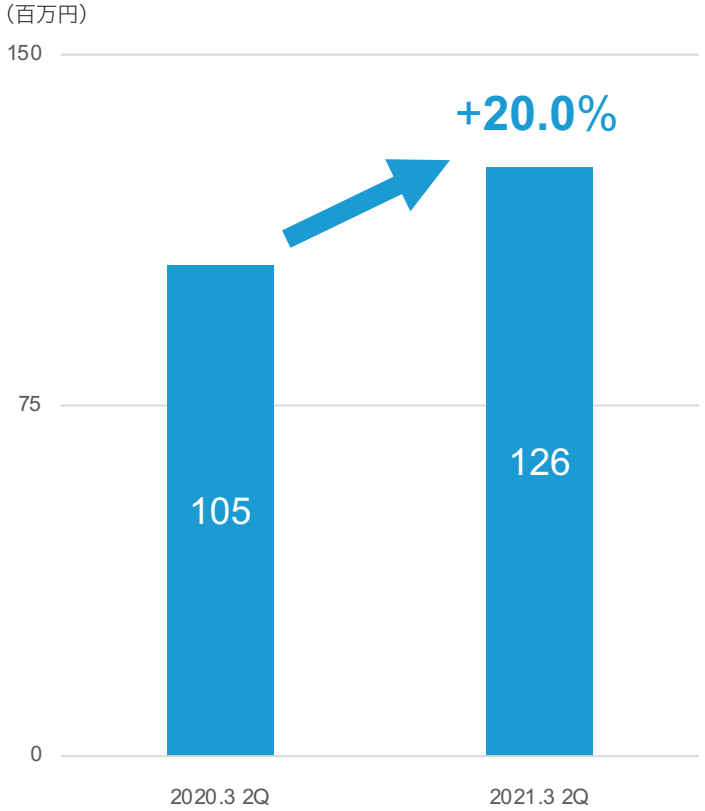
月間サイト訪問者数および売上高

サイト訪問者数が減少も売上高は順調に拡大

月間サイト訪問者数の推移



売上高（前年同期比）



※上記グラフの売上高は百万円未満を切下げした数値

© Bengo4.com, Inc. 2020

ビジネスロイヤーズ

© Bengo4.com, Inc. 2020

ビジネスロイヤーズについて

月間サイト訪問者数約**60万人**、日本最大級の企業法務ポータルサイト

1. 登録弁護士

- 西村あさひ法律事務所、森・濱田松本法律事務所、長島・大野・常松法律事務所、アンダーソン・毛利・友常法律事務所等に所属し企業法務の第一線で活躍する弁護士
  90事務所、869人

2. 最新の法改正、判例を弁護士が解説

- 最新の法改正や判例のポイントを弁護士がわかりやすく解説、実務への影響をタイムリーにお届け
- 会社法、M&A、人事労務、知的財産など幅広い分野をカバーし、業務で起こる様々な場面を想定した1,100本超のQ&Aを掲載

3. 電子書籍サービス「ビジネスロイヤーズ ライブラリー」

- 実務に役立つ書籍をオンラインで閲覧、リサーチ業務が効率化
  月額6,300円、冊数500冊、法律系出版社14社が参画

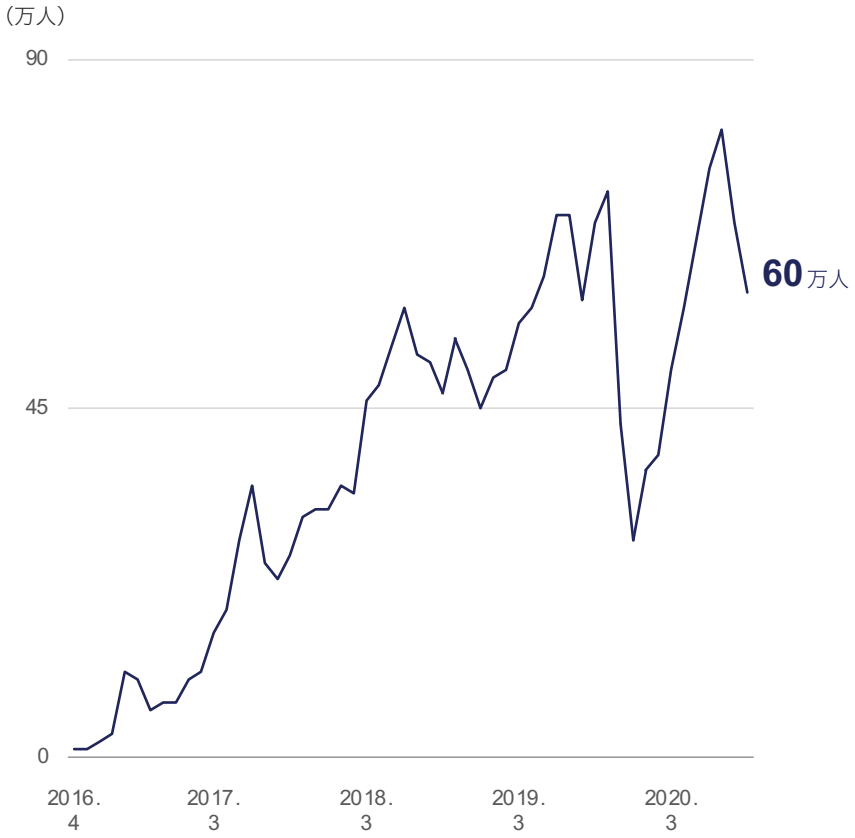
上記数値は2020年9月末時実績数値

© Bengo4.com, Inc. 2020

月間サイト訪問者数および会員数

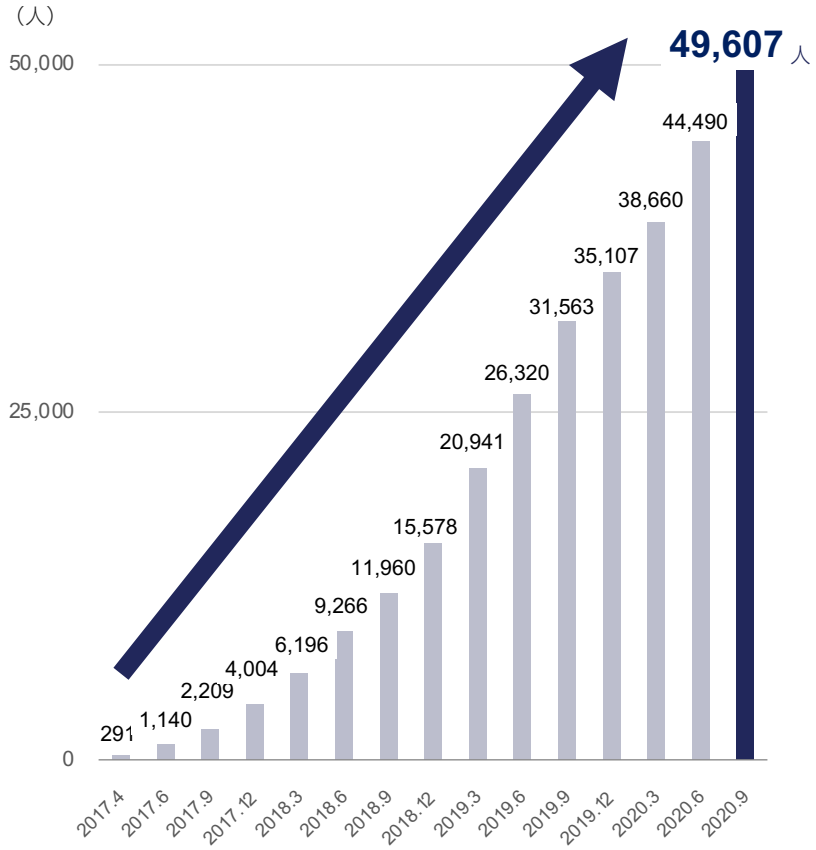
月間サイト訪問者数は復調、会員数も順調に増加
新サービス「ビジネスロイヤーズライブラリー」の収益を図る

月間サイト訪問者数の推移



会員数の推移（月末時点）

※会員登録（無料）することで、ビジネスロイヤーズの全コンテンツが閲覧可能となります



© Bengo4.com, Inc. 2020

ご参考

© Bengo4.com, Inc. 2020

会社概要

会社	弁護士ドットコム株式会社
所在地	東京都港区六本木四丁目1番4号
設立日	2005年7月4日
代表者	内田 陽介
従業員	291 名（2020年9月末時点）

© Bengo4.com, Inc. 2020

経営陣プロフィール

代表取締役社長　内田 陽介

㈱カカクコム取締役、㈱みんなのウェディング代表取締役を歴任

2015年10月社外取締役就任

2017年6月代表取締役社長就任

取締役　渡邊 陽介

エン・ジャパン㈱、㈱オロ等で営業に従事

2012年当社入社
弁護士マーケティング支援サービスを立上げ、
事業責任者として成長させる

2016年6月取締役就任

取締役　田上 嘉一

アンダーソン・毛利・友常法律事務所入所後、
2013年グリー㈱に入社、弁護士活動や法務、新規事業に従事

2015年当社入社

2019年6月取締役就任

取締役　橘 大地

㈱サイバーエージェント、GVA法律事務所で、
法務や弁護士活動に従事

2015年当社入社

2019年6月取締役就任

取締役　松浦 啓太

㈱エスクリにて未上場から東証一部までの管理部門を担当

2013年当社入社

2019年6月取締役就任

社外取締役　石丸 文彦

㈱アコード・ベンチャーズ代表取締役

㈱デジタルガレージ執行役員、
㈱DGインキュベーション取締役COOを歴任
多数のインターネット企業へ投資実行

2012年8月社外取締役就任

社外取締役　村上 敦浩

㈱カカクコム取締役

「食べログ」を創設し利用者数国内No.1の
グルメサイトに成長させる

2013年当社顧問として参画

2014年8月社外取締役就任

© Bengo4.com, Inc. 2020

経営理念・提供サービス

経営理念

専門家をもっと身近に

世界中の人達が「生きる知恵＝知的情報」をより自由に活用できる社会を創り、
人々が幸せに暮らせる社会を創造するため、「専門家をもっと身近に」を理念として、
人々と専門家をつなぐポータルサイト「弁護士ドットコム」「税理士ドットコム」「ビジネスロイヤーズ」
Web完結型クラウド契約サービス「クラウドサイン」を提供しています。

弁護士ドットコム®　税理士ドットコム®

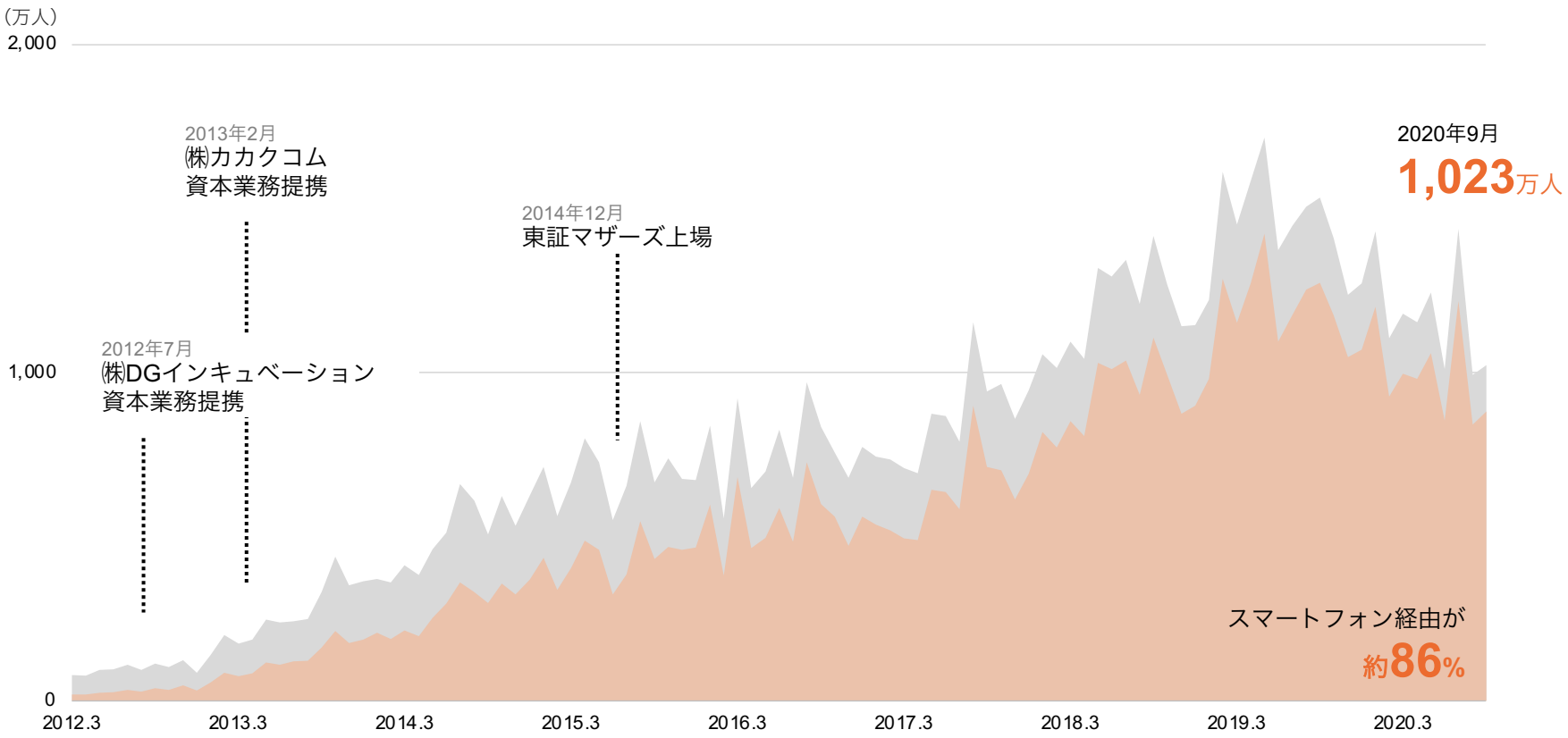
BUSINESS LAWYERS　CLOUDSIGN

© Bengo4.com, Inc. 2020

会社沿革

プライバシーがより確保されるスマートフォン端末とコンテンツとの親和性を背景に
法律相談ポータルサイトとしてのメディア力が成長

月間サイト訪問者数の推移と主要沿革



© Bengo4.com, Inc. 2020

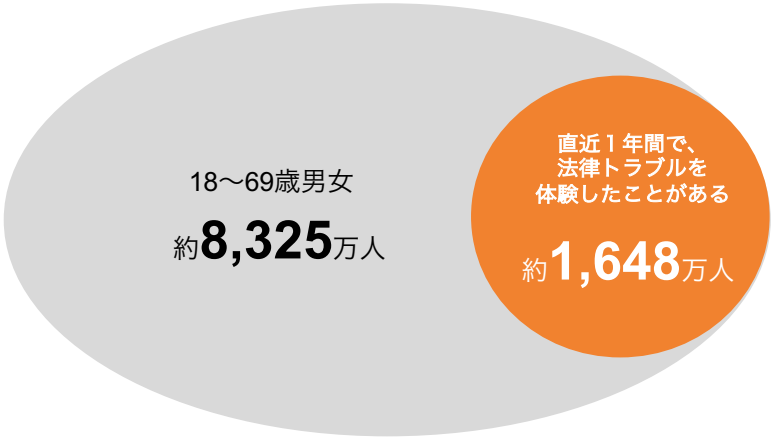
弁護士ドットコムについて

© Bengo4.com, Inc. 2020

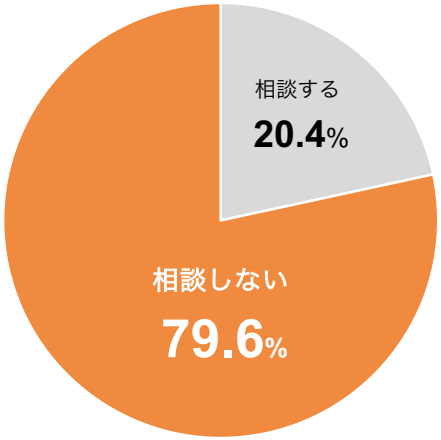
法律相談に関する社会的課題

1年間に何らかの法律トラブルにあっている人が約**1,648万人 (19.8%)**
実際に弁護士に相談する人は**20.4%**
相談しない理由は「費用面での不安」**52.5%**、「頼む程では無い」**44.3%**

直近1年間で、法律トラブルにあった人の数



直近1年間で弁護士に相談した人の割合



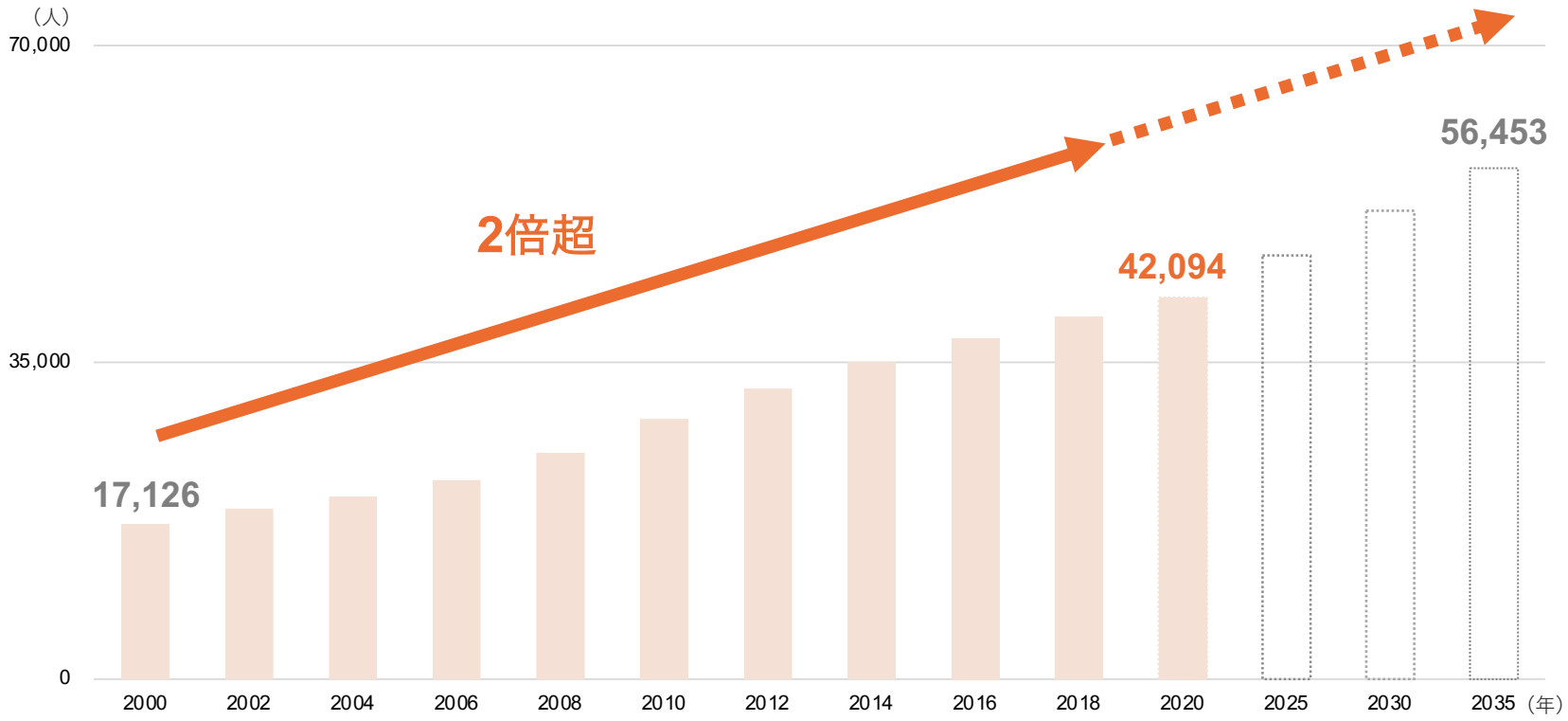
2019年12月　マクロミル調べ
調査対象者：18歳～69歳　男女個人　1,200名対象

© Bengo4.com, Inc. 2020

弁護士業界の動向

弁護士広告の解禁、弁護士報酬の自由化、第１回新司法試験の実施など
2000年以降の司法制度改革により弁護士業界は大きな変化が起きている

弁護士数の推移



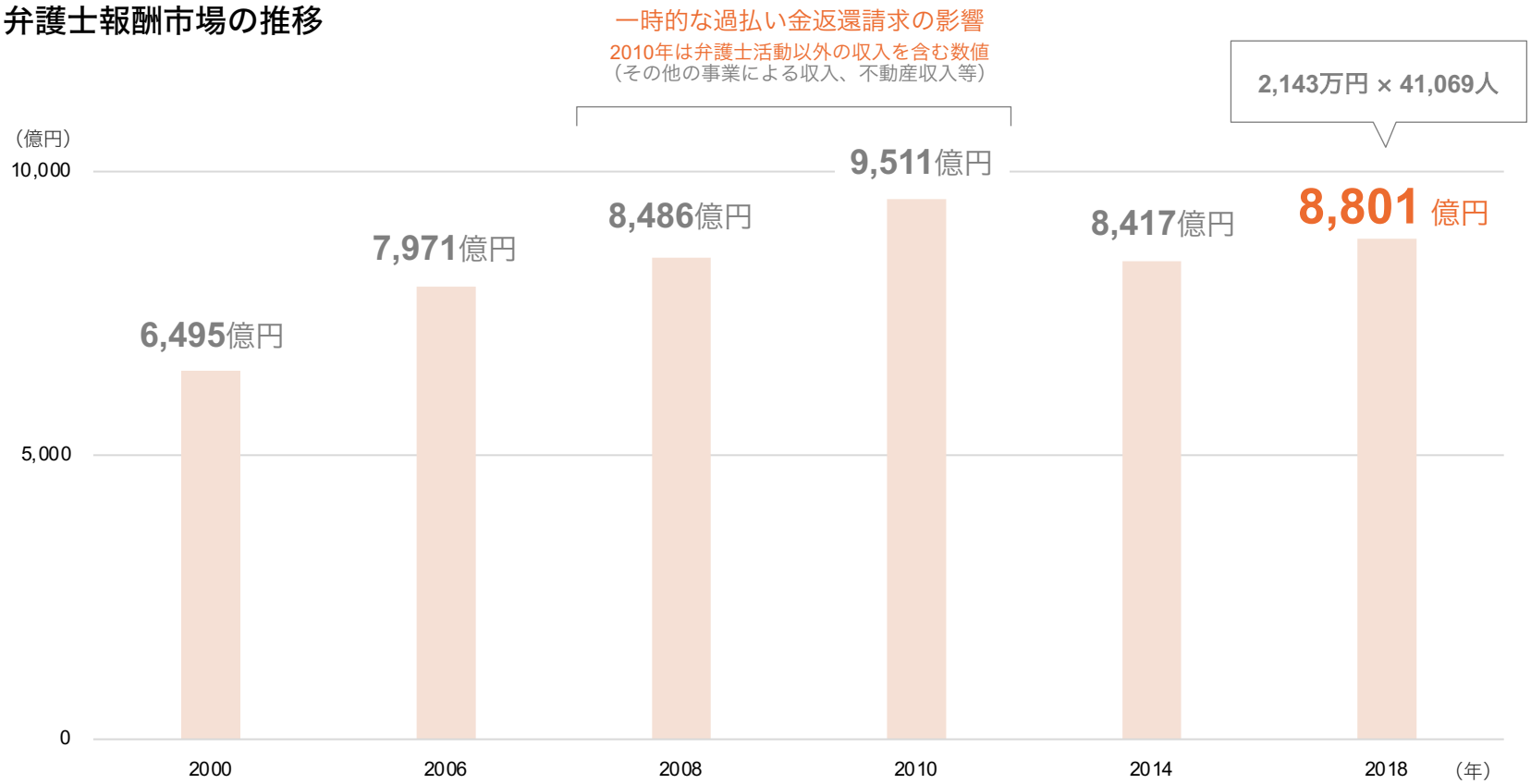
日本弁護士連合会発刊「弁護士白書2019年版」弁護士人口将来予測（司法試験合格者数1,500名維持の場合）より抜粋

© Bengo4.com, Inc. 2020

弁護士業界の市場環境

弁護士数の増加に伴い弁護士のマーケティングニーズの高まりから
顧客開拓が進み、弁護士報酬市場は2000年から拡大している

弁護士報酬市場の推移



日本弁護士連合会発刊「弁護士白書2018年版」より推測

© Bengo4.com, Inc. 2020

弁護士ドットコムの役割

「身近な司法」の実現のため一般ユーザーと弁護士を繋ぐプラットフォーム
無料の法律相談や弁護士に関する詳細な情報を元に、ユーザーがより弁護士に繋がりやすくなるサービスを提供

弁護士ドットコム®

ユーザー

費用が不安
頼む程ではない
頼みづらい

弁護士

多くのユーザー繋がりたい

© Bengo4.com, Inc. 2020

弁護士ドットコムの特徴

月間サイト訪問者数約**1,023万人**、日本最大級の無料法律相談ポータルサイト

1. 弁護士が回答する無料インターネット法律相談

- 累計法律相談件数約**95万件**の圧倒的データベース

2. 豊富な弁護士データベース

- 登録弁護士数**19,984名** 国内弁護士約4万人の**2人に1人**が登録
- 弁護士のプロフィールを元に自分に合った弁護士を検索・問合わせ
- 弁護士は顧客開拓メディアとして活用

3. ライトユーザーにもリーチするニュースメディア

- 時事問題の弁護士解説を中心としたメディア「弁護士ドットコムニュース」
- 法律×ニュースの独自のポジショニングで月間訪問者数約**779万人**

上記数値は2020年9月末時実績数値

© Bengo4.com, Inc. 2020

弁護士ドットコムのサービス

ユーザーの法律相談における深刻度に合わせた各コンテンツを提供

対象ユーザー	提供コンテンツ	ユーザーメリット
法的トラブルを抱えており、 すぐに弁護士に依頼したい ユーザー	**弁護士プロフィール** **弁護士検索**	豊富な弁護士プロフィールと、詳細な弁護士検索により、ユーザーの法的トラブルに**最適な弁護士を無料で検索することができます**
法的トラブルを抱えており、 情報収集したいユーザー	**みんなの法律相談**	無料の法律相談投稿で弁護士に相談することができます また、**他ユーザーの法律相談投稿と弁護士の回答を閲覧することができます**
法的トラブルを抱えていない 一般ユーザー	**弁護士ドットコムニュース**	法律に関する知識を高め、いざという時のための**予防法務知識を身に着けることができます**

© Bengo4.com, Inc. 2020

弁護士向けサービスの概要（集客支援）

注力分野検索結果の上位表示

弁護士プロフィールの詳細表示

弁護士向けサービスの概要（学習支援）

弁護士ドットコム LIBRARY

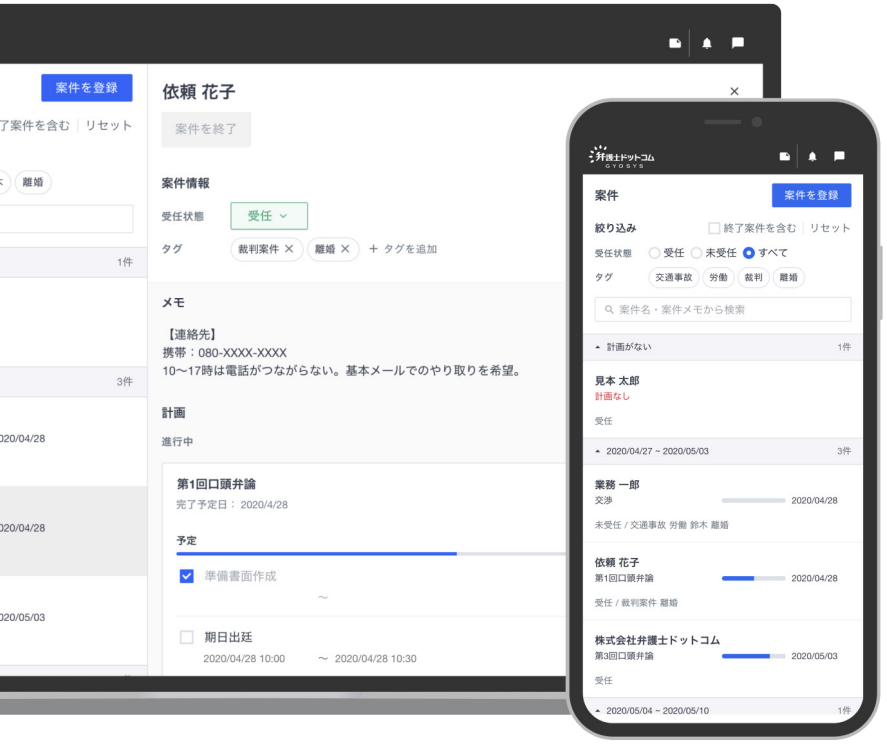
弁護士の書籍リサーチを もっと快適に

- 法律書籍の月額制閲覧サービス
- 在宅勤務でも書籍閲覧・リサーチ業務が可能に

金　額	月額9,000円／初月無料
冊　数	300冊以上
参加出版社	法律系出版社15社

© Bengo4.com, Inc. 2020

弁護士向けサービスの概要（業務支援）



弁護士ドットコム
GYOSYS

すべての受任案件を、計画的に

- 複数の案件を抱え多忙な弁護士の案件状況を可視化し、計画的な進行をサポート
- 裁判のIT化を見据え、弁護士業務のデジタルシフトを支援

サービス紹介動画　https://youtu.be/O0mDUdE5SMY

© Bengo4.com, Inc. 2020

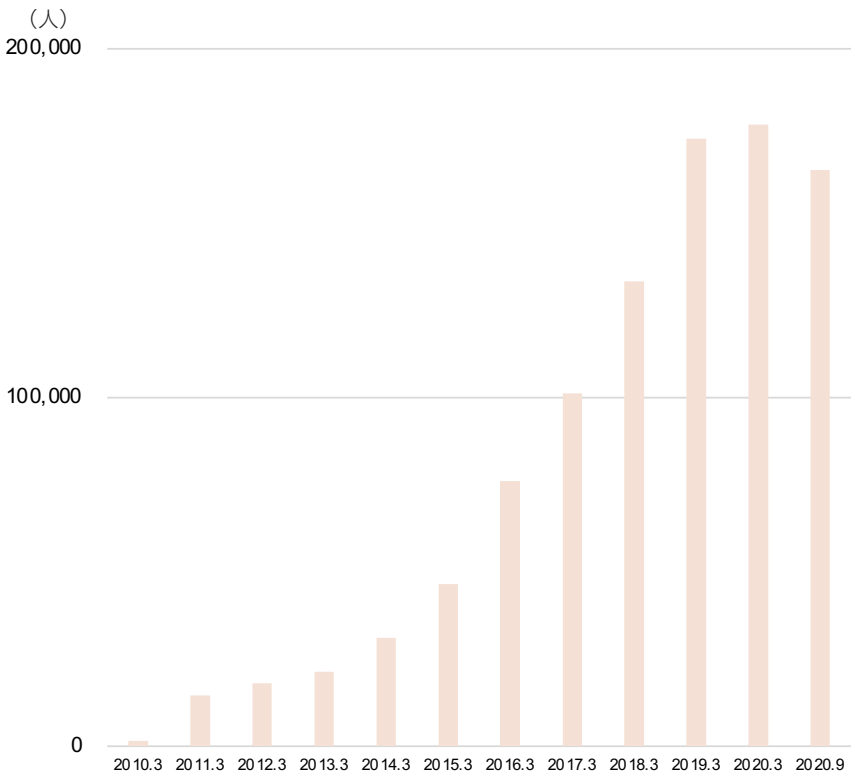
有料会員サービスの概要

有料会員は月額300円(税抜)で携帯端末で法律相談DBの他ユーザー投稿への弁護士回答が閲覧可能に
法律相談はユーザーのプライバシーがより確保される**携帯端末との親和性が高いサービス**

有料会員サービス登録後の画面

弁護士の回答は
有料会員のみ閲覧可

有料会員数推移



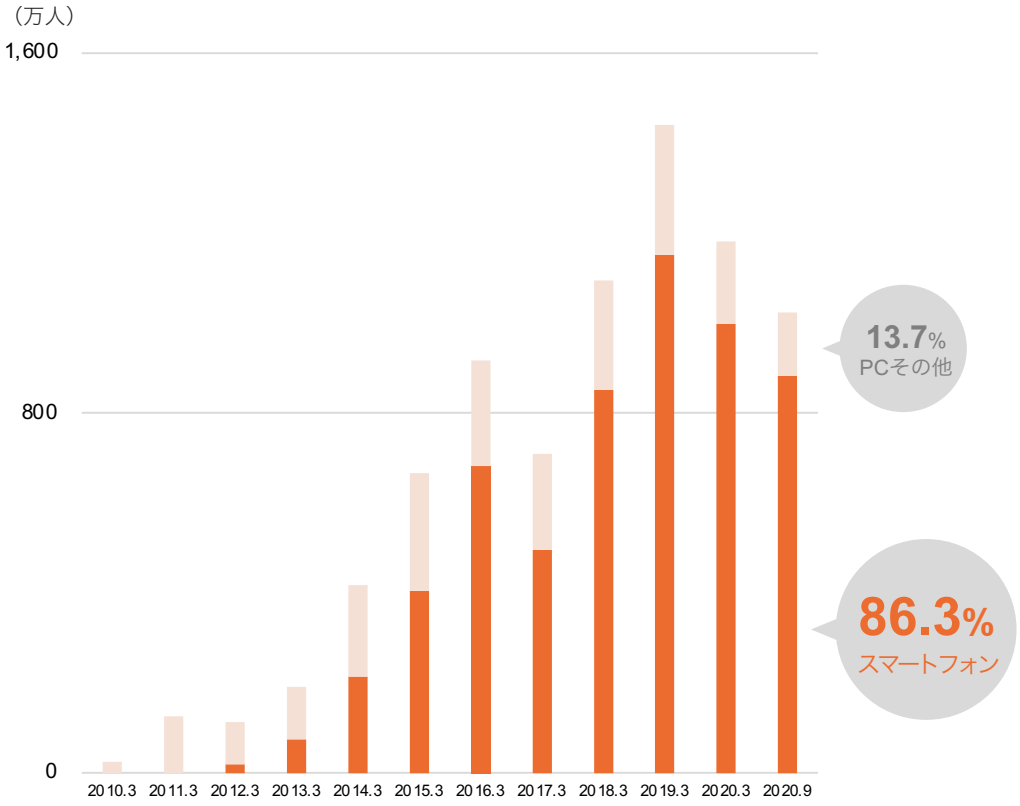
© Bengo4.com, Inc. 2020

広告その他サービスの概要

Webサイト「弁護士ドットコム」「税理士ドットコム」上の広告売上がメインであり安定的に推移

サイトページ

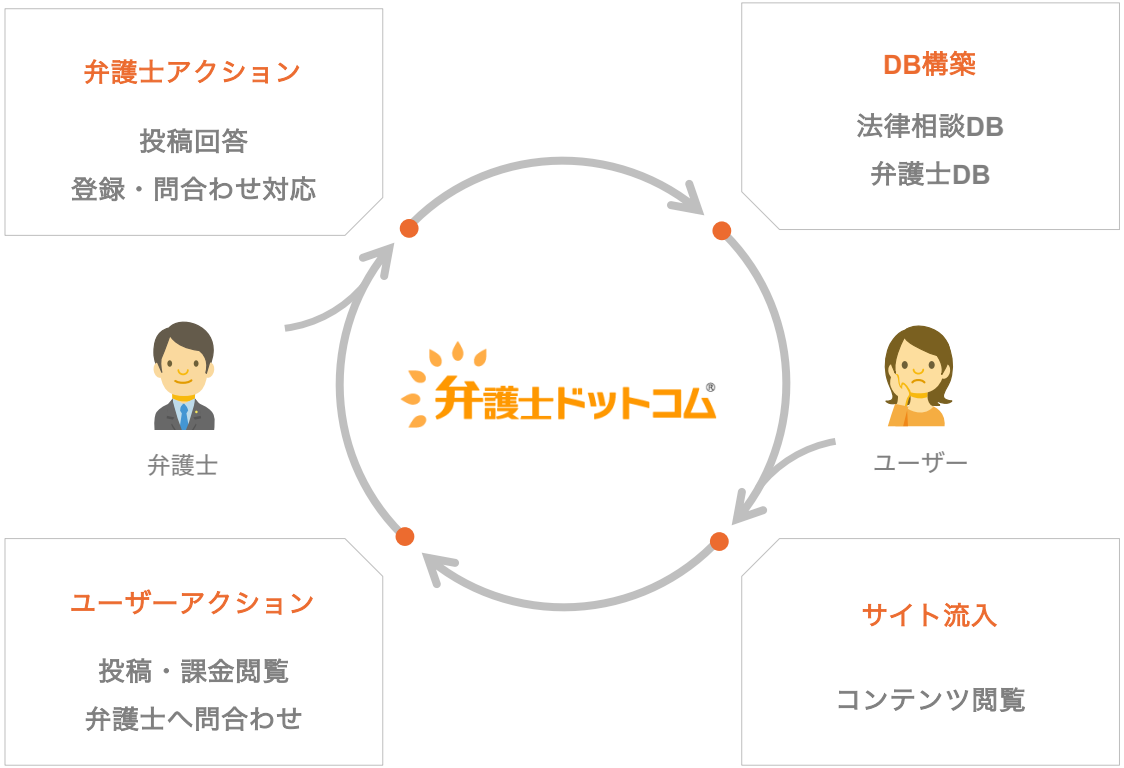
月間サイト訪問者数推移



© Bengo4.com, Inc. 2020

弁護士ドットコムの成長サイクル

法律相談DB（データベース）を背景にサイト訪問者が増加
ユーザー投稿型コンテンツのため、相談投稿・弁護士回答が**日々自動増殖**
拡大したDBを目的にさらに訪問者が増え、増加した訪問者からの問合わせに対応したい
登録弁護士のDBも拡大する成長サイクル



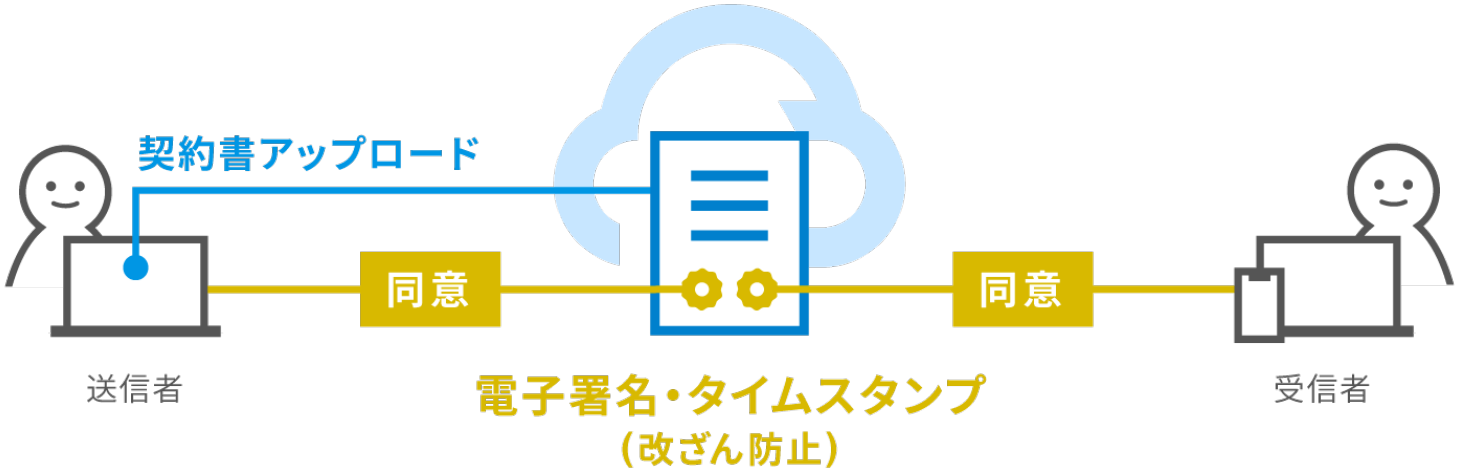
© Bengo4.com, Inc. 2020

クラウドサインについて

© Bengo4.com, Inc. 2020

クラウドサインの概要

契約締結から契約書管理まで可能な**クラウド型の電子契約**サービス
契約交渉が済んだ完成済の契約書をアップロードし、相手方が承認するだけで契約を締結することが出来ます
書類の受信者はクラウドサインに登録する必要がありません



弁護士ドットコム®
専門家をもっと身近に

© Bengo4.com, Inc. 2020

利用イメージ

送信者側

1 書類をアップロード

PDF化した書類をアップロード

2 宛先入力

送付順を組むこともできます
三者間契約なども可能です

3 帳票作成

書類の中にテキスト入力欄やチェックボックスなどを、必要に応じて設置

4 送信

受信者側

1 メールで受信

スマートフォンでの操作にも対応

2 契約書確認・合意

送信者・受信者

締結完了・契約書受信

締結した書類は、送信社・受信者に自動でメールにて届けられます。
(クラウドサイン上にも自動で保管されます)

© Bengo4.com, Inc. 2020

クラウドサインで使われている書類（一例）

クラウドサインで使われている書類（一例）

- 秘密保持契約書
- 雇用契約書
- 物品購入契約書
- 債権譲渡契約書
- 建設請負契約書
- 代理店契約書
- 見積書
- 納品書
- 業務委託契約書
- 誓約書
- 売買基本契約書
- 連帯保証契約書
- リフォーム契約書
- フランチャイズ契約書
- 発注書
- 検収書
- 顧問契約書
- 個人情報同意書
- 投資契約書
- 人材紹介基本契約書
- 更新契約書
- 覚書
- 請書
- 請求書

上記は、申し込み時に各企業にヒアリングした利用書類類型の一例

© Bengo4.com, Inc. 2020

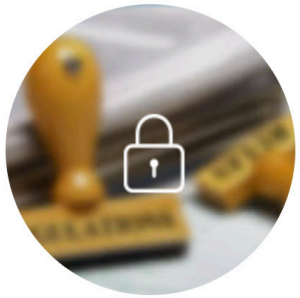
導入メリット

契約締結のスピード化

すべてがクラウド上で完結するので、早ければたったの数分でお互いの作業を終えることができます。契約締結がスピードアップすれば、取引先とのコミュニケーションもよりスムーズになります。

コスト削減

郵送代・紙代・インク代は当然のこと、印紙代もかかりません。また紙での作業がなくなるため、事務作業にかかる間接的なコストも削減することができます。



コンプライアンスの強化

契約書をクラウド上で一元管理することで、業務の透明性が向上し、抜け・漏れを少なくすることができます。またバックアップデータも写しではなく原本ですので、原本保全の確実性が高まります。

© Bengo4.com, Inc. 2020

クラウドサインの料金体系

Free	Standard	Standard plus	Business
固定費用 ： 0円/月	固定費用 ： 10,000円/月	固定費用 ： 20,000円/月	固定費用 ： 100,000円/月
送信件数ごと： 0円/件	送信件数ごと： 200円/件	送信件数ごと： 200円/件	送信件数ごと： 200円/件
プラン内容 ユーザー数：1ユーザー 契約送信件数：5件	プラン内容 ユーザー数：無制限 契約送信件数：無制限	プラン内容 ユーザー数：無制限 契約送信件数：無制限	プラン内容 ユーザー数：無制限 契約送信件数：無制限
機能 ・契約書の送信、保管、検索 ・2要素認証機能	機能 ・Freeプランの機能 ・一括書類作成/送信機能 ・書類テンプレート機能 ・アラート機能 ・API連携など	機能 ・Standardプランの機能 ・紙の書類インポート機能	機能 ・Standardプランの機能 ・契約承認者の制限 ・社内利用者の制限 ・IPアドレスによるアクセス制限 ・シングルサインオン ・高度な管理機能

※ Standardプランの送信単価200円は、2019年3月以降に登録した企業から適用
2019年2月以前にご登録した企業は送信単価50円および100円で利用

© Bengo4.com, Inc. 2020

クラウドサインの特徴

1. 弁護士ドットコムが提供する電子契約サービス

- 日本の法律に深い理解と知見を持つ弁護士ドットコム株式会社が、
  弁護士監修のもと運営しており、法的に安心いただけるプロダクトを提供

2. 日本の商慣習に合わせた製品開発

- 日本では馴染みのなかった電子契約サービスを拡げるため、
  初めてのユーザーにも分かりやすいUIを開発
- 日本の商慣習に合わせて、10万社の導入企業の意見を参考にしながら、
  最善かつ迅速な製品開発

3. 業界No.1クラウド契約サービス

- 先行者メリットと電子契約によるネットワーク効果のもと、
  業界のスタンダードサービスとして普及

© Bengo4.com, Inc. 2020

クラウドサイン SCAN導入で
契約管理をかんたんに

スキャンやデータ入力の手間が不要

書類のスキャンからクラウドサインへの書類情報入力までを一貫して対応します。

取り込んだ契約書をすぐ検索・参照可能

契約締結日や自動更新の有無、部署名など様々な情報で検索。お探しの契約書がすぐに見つかります。

契約書の更新日、終了日の管理が可能

アラート機能を利用することで、更新日や終了日が近づいた際に管理者に自動でメールが送られてきます。

© Bengo4.com, Inc. 2020

導入費用0円で、未回収を0円に

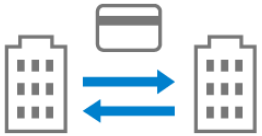
クラウドサインで契約書（請求書）を送るだけで、契約締結と同時にクレジットカードでの決済を受けられます。
クレジットカード決済完了後はカード会社からの立替払いがされるため、取引先の未回収が実質ゼロに。

未回収ゼロ

契約の締結と同時に、クレジットカードでの支払いが確定。クレジットカード決済完了後はカード会社からの立替払いがされるため、実質未回収金額が0円に。

入金のスピード化

月3回締め、5営業日後入金。振込による代金回収よりも入金サイクルが早まります。



コンプライアンスの強化

決済手段はクレジットカードになるため、取引先与信リスクが軽減されます。

コスト削減

請求書作成、印刷、送付、入金確認、督促などの事務作業が不要になり、人的・経済的コストが大幅に削減されます。

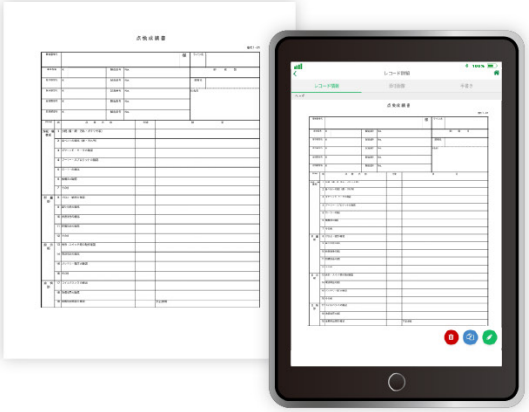
契約書・請求書を一括管理

監査対応などの際にすぐに取り出すことができ利便性が上がります。

© Bengo4.com, Inc. 2020

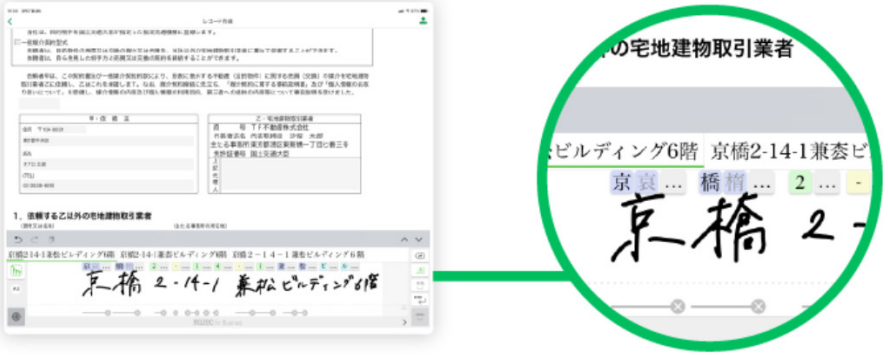
対面契約型iPadアプリ

対面契約を実現



各社の帳票フォーマットを個別作成
対面で記入した情報を元に帳票作成

書類情報の活用



iPad上で手書き記入するだけで
デジタル文字に自動変換
顧客管理システムへ自動同期

© Bengo4.com, Inc. 2020

本資料の取り扱いについて

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述等は、現時点における情報に基づき判断したものであり、マクロ経済動向および市場環境や当社の関連する業界動向、その他内部・外部要因等により変動する可能性があります。従いまして、実際の業績が本資料に記載されている将来の見通しに関する記述等と異なるリスクや不確実性がありますことを、予めご了承ください。

© Bengo4.com, Inc. 2020