2022年８月25日

各　位

会 社 名　ＢＣＣ株式会社
代表者名　代表取締役社長 伊藤 一彦
（コード番号：7376　東証グロース）
問合せ先　常務取締役管理本部長 岡林 靖朗
（TEL 06-6443-7878）

大手 IT 企業向け IT 営業人材の派遣人数、過去最高の 133 名達成のお知らせ

当社の大手 IT 企業の営業部門を強化・補完する IT 営業アウトソーシング事業における IT 営業人材の派遣人数について、2022 年 9 月期第 3 四半期発表時（2022 年 8 月 12 日）の IT 営業人材の派遣人数 128 名を超えて、過去最高となる 133 名となり、派遣取引先社数についても同第 3 四半期発表時の 25 社から 26 社になったことをお知らせいたします。

■内容

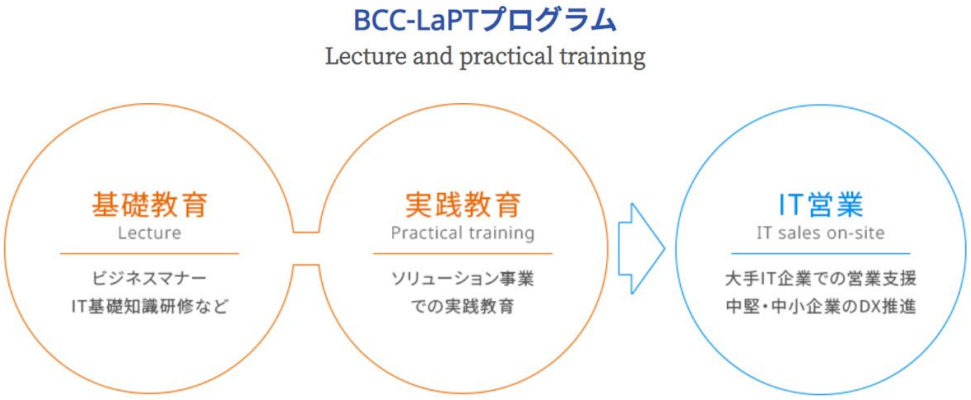
当社の IT 営業アウトソーシング事業では、法人向け IT 営業の未経験者を積極的に採用し、未経験者を IT 営業人材に育てる当社独自の教育プログラム「BCC-LaPT プログラム」（※）をもとに IT 営業人材の育成をし、東証プライム上場企業及びグループ企業等の大手 IT 企業の営業部門へ派遣しております。

営業部門の強化・補完のための IT 営業人材を確保したい大手 IT 企業の需要に対応し、中長期的成長を見据えた採用の前倒しの実行とデジタルマーケティングによる新規顧客の開拓の結果、IT 営業人材の派遣人数が過去最高となる 133 名となり、派遣取引社数は 26 社となりました。

引き続き、採用の前倒しとデジタルマーケティングによる新規顧客の開拓を実行し、IT 営業アウトソーシング事業の発展・拡大に努めてまいります。

※当社独自の教育プログラム「BCC-LaPT プログラム」について

当社では、基礎教育だけでなく中小企業の IT 化推進を目的に新規開拓営業を行っているソリューション事業にて実際の営業現場で経験を積むことで「営業マインド」「営業スキル」「IT 知識」を習得する「BCC-LaPT（Lecture and practical training）プログラム」を保有しています。派遣先が決まると派遣先の業界動向、ビジネスモデル、企業文化及び営業商材等について徹底的に教育を行うことで、約２ヶ月で IT 営業人材として活躍できる育成が可能となっています。



■当社業績への影響

現時点では、本発表の内容が当社の業績に与える影響につきましては軽微であります。

以上