

ニュースリリース

佐賀市 IT 関連企業誘致活動をシャノンが支援！

佐賀市において、シャノンの提供する 「SHANON MARKETING PLATFORM」を活用した IT 関連企業誘致活動を支援させていただきました

株式会社シャノン(本社：東京都港区、代表取締役社長：中村 健一郎、証券コード：3976、以下シャノン)は、佐賀市デジタル関連企業誘致活動支援業務において、シャノンのマーケティング支援システムである「SHANON MARKETING PLATFORM (以下、SMP)」を活用した IT 関連企業誘致活動を支援させていただいたことを発表いたします。

1.若年層世代へのマーケティング支援のポイント

IT 関連企業誘致にあたり、佐賀市における若年層の求職ニーズをつかむために、若年層を中心とした世代300名以上を対象に求職ニーズに対するマーケティング調査を行うことが業務内容の一部となっておりました。シャノンは、若年層を対象に Web アンケートを実施し、若年層からは IT 関連企業のニーズが高い傾向であること、佐賀市が力を入れている産業とマッチしていることを確認しました。

2.佐賀市の企業誘致に関するプロモーション支援のポイント

企業誘致においては、首都圏のオフィス系企業を中心とした母集団に佐賀市のプロモーションを実施し、認知度向上、理解度促進、佐賀市への進出意欲や地方への進出に対する企業の考え方を調査することが業務内容となっておりました。シャノンは長年にわたり培ったマーケティング支援ノウハウを活かし、オフィス系企業へのアンケート調査やオフィス系企業との面談創出から意見交換の場までを設定するなど様々な施策を実施し、佐賀市への進出意欲や地方進出に対する考え方の調査を行いました。その結果、佐賀市が掲げる目標を達成することができました。

シャノンでは、今後も積極的に自治体様に向けてマーケティングオートメーションサービスを活用した課題解決の提案を行い、自治体 DX を支援してまいります。



3.佐賀市が実施している 佐賀市デジタル関連企業誘致活動支援業務について

佐賀市では、若年層の市外流出を防ぎ、県外からの流入増加を図るため、県内の高校生や大学生等の地元就職や UJI ターンを誘発させるような、多様で魅力ある企業の誘致を実現することが重要であるとの考えのもと、企業誘致に取り組んでいます。

本業務においては、今後、オフィス系企業の誘致を進めるにあたり、若年層の求職ニーズを的確に把握するとともに佐賀市の強みや特性について広く情報を発信し、進出先としての佐賀市の認知向上及び理解促進

を図り、併せて進出後の企業の採用活動における雇用ニーズと求職 ニーズとのミスマッチを解消することを目的に取り組んでいます。

4.株式会社シャノンについて

シャノンは、クラウドテクノロジーをコアに、企業のマーケティング課題を解決する製品・ソリューション・サービスを提供しています。デジタルとアナログを組み合わせるデジアナマーケティングなどを実現し、イベント、セミナー、マーケティングオートメーション、CMS、アドテクノロジー、メタバースまで提供するシャノンのマーケティングクラウドは、金融、IT・通信、製造業から公共機関まで業種を問わず、大規模から中規模まで多様なシーンでご利用いただいています。

商号 : 株式会社シャノン (証券コード: 3976)
代表者 : 代表取締役社長 中村 健一郎
所在地 : 東京都港区三田 3-13-16 三田 43MT ビル 4 階
設立年月日 : 2000 年 8 月 25 日
事業内容 : クラウド型マーケティングソリューションの企画・開発・販売・サポート
マーケティングにかかわるコンサルティングおよびサービスの提供
URL : <https://www.shanon.co.jp/>

5.本ニュースリリースに関するお問い合わせ先

株式会社シャノン マーケティング部
TEL : 03-6743-1565
E-mail : marketing@shanon.co.jp