2025年1月31日

各位

会 社 名　　株 式 会 社 テ ラ ス カ イ
代表者名　　代表取締役 CEO 社長執行役員　佐藤 秀哉
（コード：3915、東証プライム）
問合せ先　　取締役 CFO 常務執行役員　塚田 耕一郎
（TEL．03－5255－3410）

テラスカイ、ACCELQ社と国内初のリセラーパートナー契約を締結
～米国発テスト自動化ツール「ACCELQ」の導入支援を２月より開始～

株式会社テラスカイ（本代表取締役社長CEO　佐藤秀哉、以下「テラスカイ」）は、ACCELQ,Inc.（Founder&CEO Mahendra Alladi、以下「ACCELQ社」）と、同社が提供する製品ACCELQ（読み：アクセルキュー）の国内販売契約を締結しました。日本で同販売権を獲得するのは当社が初めてとなります。ACCELQは、テストと検証を自動化するSalesforce AppExchange製品です。テラスカイでは企業の成長戦略実現のため、Salesforceの導入、開発、運用支援、トレーニング、保守メンテナンスなど幅広いDXメニューを提供しております。

ACCELQについて

ACCELQはAIを活用し、ノーコードでのテスト自動化及び管理を可能とするクラウドネイティブなアプリケーションです。Web、モバイル、API、データベース等、広範囲に渡るプラットフォームのテストをプログラミング知識不要で自動化します。Salesforceユーザーの情報サービス大手など多くの顧客企業から、ACCELQの導入により生産性が3倍向上し、80%のコスト及び労力の削減につながったことが報告されております。

契約締結の背景と目的

テラスカイでは、DX推進のため企業システム内製化の必要性を早くから提唱し、多くの企業に向けSalesforce開発の知見を統合し全体の最適化を図る組織横断的チーム「CoE（Center of Excellence）」の設立・運営支援を行ってまいりました。

内製化を実現した企業では、テストとリリースの作業負荷によるリリースサイクルの改善が課題となっています。このうちリリースの作業負荷改善については、2019年に当社が国内代理販売を開始した米国のリリース管理ツールFlosumを提供しております。残るテストの作業負荷への課題解決について検討した結果、米国内のユーザーから評価の高いACCELQが最適なツールであると判断し、ACCELQ社と国内販売契約の締結に至りました。

FLOSUMに続き、2025年2月からACCELQの販売を本格的に開始し、拡大する国内のDevSecOps（開発、セキュリティ、運用）市場をリードしてまいります。

ACCELQ,Inc. Chief Product & Strategy Guljeet Nagpaul氏のコメント

テラスカイとのパートナーシップは、日本市場に革新的なテストソリューションを提供するうえで大変重要です。テラスカイのSalesforceに関する深い専門知識とACCELQのAIを活用したテスト自動化ツールによって、リリースサイクルの加速や品質向上をもたらし、企業のDX推進に貢献してまいります。

株式会社テラスカイ 代表取締役CEO 社長執行役員 佐藤 秀哉のコメント

この度のパートナー契約を大変喜ばしく思います。Salesforceのリリースにおいて、テストの時間やコストの負担は顧客企業で大きな課題となっておりましたが、ACCELQはこれらの課題を解決へと導きます。これからも、Salesforceの導入からリリース・テストまで、一気通貫でお客様のDXや内製化を支援してまいります。

会社概要

ACCELQ,Inc.
本社：14241 Dallas Parkway, Suite 520, Dallas Texas 75254 | United States
代表者：Founder&CEO Mahendra Alladi
URL ： https://www.accelq.com/

株式会社テラスカイ
本社：東京都中央区日本橋 2－11－2
代表者：代表取締役CEO社長執行役員　佐藤 秀哉
URL：https://www.terrasky.co.jp/