2025年4月24日

各　　位

会社名　　株式会社ハイブリッドテクノロジーズ
代表者名　　代表取締役社長　　平川　和真
（コード番号：4260　東証グロース）
問合わせ先　　取締役　　濱本　剛史
TEL. 03-6222-9506

株式会社エアトリCXOサロンとの共催による
新規事業担当者・企画者向け勉強会&交流会開催のお知らせ

株式会社ハイブリッドテクノロジーズ（本社：東京都中央区、代表取締役社長：平川 和真、証券コード：4260、以下「当社」）および当社グループは、株式会社エアトリCXOサロン（本社：東京都港区、代表取締役社長：矢野 光児、以下「エアトリCXOサロン社」）との共催で、新規事業担当者さま・企画者さま向け勉強会&交流会を開催する運びとなりましたので、お知らせいたします。



【勉強会&交流会の目的】

本勉強会&交流会は、新規事業の担当者や、新規事業の開発に興味がある方、過去に新規事業に関わっていた方を対象として、新規事業における注意点の理解を深め、参加者間の交流の場を設けることを目的に企画されました。

本勉強会&交流会では、当社グループにおいて新規事業立ち上げ支援に強みを有するWur株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：閏間 莉央、以下「Wur社」）の代表取締役である閏間莉央によるトークセッションの他、参加者間での交流会、開発リソースや出資に関する相談ブースの設置等を予定しております。

【勉強会&交流会の概要】

日程	2025年5月12日（月） 18:30～20:30
参加費	無料
対象者	新規事業の担当者、新規事業の開発に興味がある方、 過去新規事業に関わっていた方 ※役職問わず
開催場所	株式会社ハイブリッドテクノロジーズ　中野オフィス 東京都中野区本町3-31-11 Daiwa中野坂上ビル6F 東京メトロ丸の内線・都営大江戸線「中野坂上駅」徒歩５分
参加方法	本リンクよりお申込み下さい（googleフォームに遷移します）

※詳細は別紙をご参照下さい。

【共催企業について】

エアトリCXOサロン社は、エアトリグループのCXOコミュニティ事業を担う企業であり、完全招待制経営者コミュニティ「エアトリCXOサロン」の運営事業を展開しております。エアトリCVCによる投資実績140件、うち23社上場の実績を有するエアトリグループの上場経験と経営ノウハウに基づく同コミュニティでは、企業の経営者層が集う定例会・勉強会・数千名規模の大型ベンチャーイベント等を企画・開催しております。

当社は、2022年にDX支援と事業拡大を担うスタートアップ支援プログラム「Hybrid Technologies Capital」を開始し、累計23件の出資、及び開発役務の提供を通じて、様々な業種、規模のスタートアップに対し幅広い支援実績を有しております。また、当社が2024年4月に当社子会社化したWur社は、当社グループにおいて新規事業の立ち上げや0→1の上流設計の提案に多数の実績と強みを有しております。

【株式会社エアトリCXOサロン　概要】

所在地	東京都港区愛宕2-5-1 愛宕グリーンヒルズMORIタワー19F
代表取締役社長	矢野 光児
事業内容	エアトリCXOサロンの運営
url：	https://www.airtrip.co.jp/service/cxo_community/

【株式会社ハイブリッドテクノロジーズ　概要】

所在地	東京都中央区新川 2-22-1 いちご新川ビル 5F
代表取締役社長	平川　和真
資本金	915,547千円
事業内容	ハイブリッド型サービス
url：	https://hybrid-technologies.co.jp/

【Wur株式会社　概要】

所在地	東京都中央区新川 2-22-1 いちご新川ビル 5F
代表取締役社長	閏間　莉央
事業内容	インターネットサービスの企画・開発・ デザイン・運営
url：	https://wurinc.jp/

以上

Hybrid Technologies × エアトリCXOサロン

JPX 東証上場 証券コード 4260

新規事業担当者さま・企画者さまおすすめ

無料 交流会



累計400以上のITプロダクト開発を行ってきたハイブリッドテクノロジーズが
新規事業のご担当者様限定の交流会を実施いたします。

5/12 月
18:30~20:30

参加費 **無料**

対象者 **新規事業の担当者、新規事業の開発に興味がある方、過去新規事業に関わっていた方** ※役職問わず

開催場所 **ハイブリッドテクノロジーズ 中野オフィス**
東京都中野区本町3-31-11 Daiwa中野坂上ビル6F
東京メトロ丸の内線・都営大江戸線「中野坂上駅」徒歩５分

18:30 第一部 **トークセッション**（45分）

元CTO・新規事業開発の担当者が語る

200社の伴走で見えてきた新規事業で陥りがちな「罠」



閏間 莉央
法政大学在学中にLifeAnd設立、2019年Wur設立。KAENでCTOとしてSaaS開発と資金調達を主導。複数のスタートアップで外部CTOも務める。

- バーニングニーズとは？成功しやすい事業アイディアの見つけ方, 考え方
- 成功確率を上げ、失敗確率を減らすための考え方
- ビジネス/デザイン思考の重要性
- よくある開発の落とし穴
- Q&A対応

参加者特典



Wurのウェビナーの資料をプレゼント！
新規事業を担当してきたCTO兼開発者だからこそわかる、新規事業で注力すべき点や注意すべき点などが、よりよくわかる資料をプレゼント。

19:20 第二部 **交流会**（50分） 3つのブースを設け、貴社の成長を強力に支援する戦略的な出会いとソリューションをご提供します。

交流会ブース
新規事業担当者様同士の、質の高い情報交換を促進します。
主催者側でトークテーマをご用意し、貴社の事業発展に繋がる有益な議論をサポート。
新たなビジネスチャンスを創出し、事業提携の可能性を広げる絶好の機会です。

開発ブース
システム開発やサービス開発に関する課題を解決し、貴社の事業成長を加速させます。
MVP開発の戦略、予算計画、補助金活用など、具体的なソリューションをご提案。貴社のビジョンを、実現可能な事業計画へと落とし込みます。

投資相談ブース（予定）
1,000万円~1億円規模の投資相談に加え、開発支援をワンストップでご提供します。
MVP開発からフルスケール開発まで、貴社のビジネスシナジーを最大化するリソースをご提供します。



取締役 投資戦略部、財務経理部管掌
濱本剛史