

2026年10月21日

各 位

会 社 名 株式会社ROXX
代表者名 代表取締役社長 中嶋 汰朗
(コード:241A、グロース市場)
問合せ先 執行役員 CAO 高瀬 年樹
(TEL. 03-6777-7070)

ネクストビートへのAIツールの導入開始に関するお知らせ

株式会社ROXXは、人材・採用領域に特化したFDEサービスにおいて、株式会社ネクストビートの人材関連事業に対し、AIツールの開発・導入を開始したことをお知らせいたします。

詳細につきましては、別紙をご参照ください。

なお、本件による当期業績に与える影響は軽微と見込んでおりますが、今後開示すべき事項が発生した場合には速やかに公表いたします。

(添付資料)「【ROXX】FDEサービスを通じ、ネクストビートへのAIツール導入を開始 ～ ライフイベント領域を中心とした人材関連事業の業務オペレーション最適化を支援 ～」

以 上

2026年10月21日
株式会社ROXX
(コード:241A、グロース市場)

【ROXX】FDEサービスを通じ、ネクストビートへのAIツール導入を開始
～ ライフイベント領域を中心とした人材関連事業の業務オペレーション最適化を支援 ～

株式会社ROXX(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:中嶋汰朗、東証グロース:241A、以下 ROXX)は、人材・採用領域に特化したFDEサービスにおいて、株式会社ネクストビート(本社:東京都渋谷区、代表取締役CEO:三原誠司、以下 ネクストビート)が展開するライフイベント領域の人材関連事業に対し、AIロールプレイング(以下 AIロープレ)をはじめとしたAIツールの開発・導入を開始したことをお知らせいたします。

nextbeat × **ROXX**

**FDEサービスを通じ、
ネクストビートへのAIツール導入を開始**

ライフイベント領域を中心とした人材関連事業の
業務オペレーション最適化を支援

✦ Next ROXX, with AI

■ 本取り組みの概要

ROXXは、自社の人材紹介事業で成果が実証されたAIアセットと実オペレーションの仕組みを、エンジニアが顧客企業の現場に入り込んで最適化・実装する「インサイドアウト型FDEサービス」を展開しております。

この度、ライフイベント領域の人材関連事業を展開するネクストビートにおいて、面談・商談の実践的なトレーニング機会の創出、品質向上および評価基準の平準化を目的に、同社環境内におけるAIロープレをはじめとしたAIツールの開発・導入を開始いたしました。

AIロープレでは、以下2つの利用シーンに応じて、AIが相手役を務める練習環境を構築します。

- ・キャリアアドバイザー向け(求職者面談):AIが求職者役を担い、実際の面談を想定したリアルタイム音声での対話練習が可能です。
- ・営業担当者向け(顧客商談):AIが採用担当者などの顧客役を担い、実際の商談を想定したリアルタイム音声での対話練習が可能です。

いずれも、評価基準に基づくスコアリングとフィードバック、次に取り組むべきアクションの自動生成により、面談・商談の品質向上を図ります。

また、実際の面談・商談等の録音音声を業務で活用できる構造化データへ変換するAIツールも開発し、データ入力・管理業務の効率化とヒューマンエラーの防止を通じて、より一層コア業務へ集中できる環境の整備を支援してまいります。

なお、本取り組みにより、同社のデータをROXXの自社サービスや他社向けのサービスに利用することはございません。

■ ROXXが提供するFDEの特徴

ROXXが提供するFDEは、自社の実オペレーションで成果が実証された仕組みを外部へ展開する「インサイドアウト型FDE」です。自社サービス『Zキャリア』の現場課題を解決するために独自に開発・活用してきたAIアセットを基盤とし、企業の業務現場へ直接組み込んでいくアプローチを行います。

ポジショニング

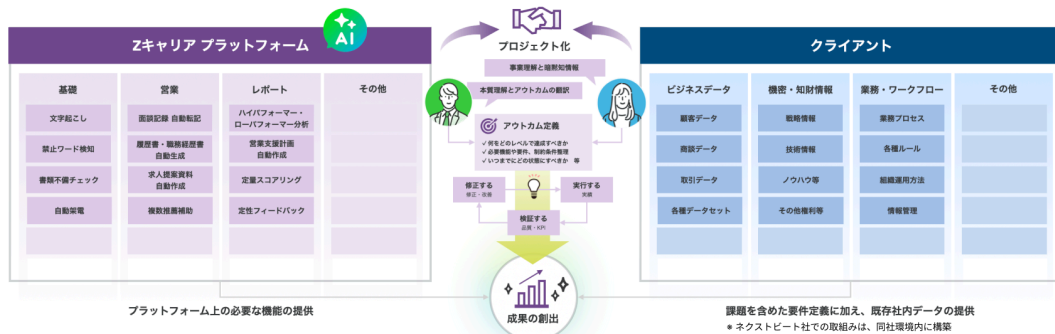
日本におけるFDEの多くは、コンサル起点、プロダクト受託起点中心
**当社は自社内の「現場の実オペレーションで磨き上げる」ことを
起点とし、業界特化の優位性が築ける**

インサイドアウト型FDE	コンサルティング型FDE	プロダクト受託型FDE
自社業務やRPOにおけるAI運用起点 人材紹介事業およびRPOを通じた採用業務を行う上で、試行錯誤と改善の実績を一次データとして保有。顧客には「実証済み」のソリューションのみを提供。業界慣習や現場の暗黙知・例外処理・実務ルールがプロダクトに組み込み済みで、導入からすぐに現場で機能。最も早く低リスクに導入が可能。 主要プレイヤー：当社（ROXX）	AIコンサルティング起点 各社の個別要件を汲み取り、最適な設計を1社ごとに計画や要件定義を行う。AI教育を通じたリテラシー向上から、AI導入の全体設計と幅広く柔軟に対応できることが強みだが、中堅中小企業はコンサルの利用経験がないことが多く、またHR領域の実務に対する知見や実績においては当社現場知見に強み。 主要プレイヤー：大手コンサルティングファームの各企業様 等	AIプロダクト受託開発起点 技術的なバックグラウンドをもつ開発リソースが豊富にあることから、基幹システムの改修といった大規模な案件も対応ができるがシステム完成がゴールになりやすい構造。現場でのオペレーションに直接介入し、事業成果にコミットすることで、根本的な現場への定着と事業成果の創出まで一律支援。 主要プレイヤー：「FDE」事業を行うスタートアップ企業様 等に多く見られる

FDEの役割はシステムの設計や構築ではなく、事業成果に直接的にコミットすることであり、その点で業界や実務に関する経験は優位性となる

アプローチ

自社の実オペレーションで成果を上げているAIツールをオペレーション単位の機能要素へと分解
顧客の現場課題や業務プロセスに合わせて組み替え・統合して
提供することで、課題解決に当たる



顧客のニーズに合わせて、最適なソリューションを選択
問題を解決するために使うツールそのものではなく、問題そのものに対して焦点を当てる必要あり

1. 実証済みの仕組みを機能要素分解

あらかじめ自社現場で使い込まれ、明確な成果が出ているAIツールを、業務オペレーション単位の機能要素へと分解。この機能群をベースに、各社の業務に見合った提案・実装を行います。

2. 現場オペレーションへの実装

機能要素分解したAIアセットを、クライアント固有の業務プロセスや既存システム、セキュリティ要件など、企業ごとに異なる業務要件や環境に合わせて最適に組み替え、プロダクトとして昇華し、提供します。SaaS提供だけでは対応しきれない、業務フローや既存システムとの細かな不一致を、エンジニアが現場に入って直接埋め切ります。なお、本取り組みでは、同社の既存環境内に直接仕組みを構築いたします。

3. 持続可能な循環型の進化モデル

自社をはじめとした現場で得られた知見を、AIツールへ持続的にアップデートし続けることで、顧客提供価値が高まり続けるサービスとして提供します。新たな領域で得た知見が次の改善サイクルを生み出すため、進化し続けるこの循環自体が競争優位の源泉となります。

※顧客企業からご提供いただくデータの範囲やその取り扱いは、各社との契約に基づき個別に定めています。ネクストビートにおける情報の取り扱いは、同社オペレーションへの実装に必要な範囲に限定しています。

■株式会社ネクストビートについて <https://www.nextbeat.co.jp/>

ネクストビートは「人口減少社会において必要とされるインターネット事業を創造し、ニッポンを元気にする。」という理念を掲げ、2013年に創業しました。人口減少に伴い多方面に広がる社会課題に対し、テクノロジーの力を駆使し、ライフイベント・地方創生・グローバルの3領域において国内12拠点・国外2拠点で全17事業を展開しています。

【株式会社ROXX】

株式会社ROXXは、「時代の転換点を創る」をミッションに掲げ、日本全体の所得向上の実現を目指し、労働市場の需給ミスマッチをテクノロジーで解決するHRテックカンパニーです。少子高齢化による労働人口の減少を起因とした社会課題が深刻化する中、未経験者を中心とした求職者の正社員就職を支援し、企業の採用におけるミスマッチを解消することで、雇用の流動化と効率化に貢献し、個人や企業の抱える課題を解決するべく、HR領域を主軸に事業を展開しています。

- ・所在地: 〒160-0022 東京都新宿区新宿6-27-30 新宿イーストサイドスクエア 4階
- ・代表者: 代表取締役社長 中嶋汰朗
- ・設立日: 2013年11月1日
- ・事業内容: 未経験から正社員を目指すノンデスク領域に特化した転職プラットフォーム『Zキャリア』の開発・運営
- ・URL: <https://roxx.co.jp>

【本リリースに関するお問合せ先】

- ・株式会社ROXX（広報）
- ・Mail: pr@roxx.co.jp
- ・Tel: 03-6777-7070