



2026 年 6 月 30 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ア シ ロ

代表者名 代表取締役社長 中 山 博 登

(コード番号：7378 東証グロース)

問合せ先 上 級 執 行 役 員

管理本部 本部長 河 原 雄 太

ir@asiro.co.jp

株式会社エーエージェント・インシュアランス・グループとの業務提携契約締結 及び同社を通じた「LegalBase」の取扱い開始に関するお知らせ

当社は、企業の法務関連業務を包括的にサポートする「LegalBase」（以下「本サービス」といいます。）について、株式会社エーエージェント・インシュアランス・グループ（以下「エーエージェント IG 社」といいます。）との間で、本サービスの販売取次に関する業務提携契約（以下「本契約」といいます。）を締結し、同社の営業ネットワークを通じた本サービスの取扱いを開始することといたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。



記

1. 経緯

当社では、2026 年 2 月から、企業の法務関連業務を包括的にサポートするパッケージサービスとして本サービスの販売を開始しております。本サービスは、自社開発の AI リーガルチェックシステムをはじめ、弁護士とのチャット相談、反社チェック、契約書ひな形提供、契約書管理機能等を一体的に提供するものであり、特に社内に専任の法務人材を有さない中小企業及び個人事業主の方々の契約実務を支援するサービスであります。

一方、エーエージェント IG 社は、名古屋証券取引所メイン市場に上場している株式会社エーエージェント IG ホールディングスの完全子会社として保険コンサルティングセールス及び保険代理店支援プラットフォーム

ホーム事業等を展開し、中小企業及び個人事業主に対する広範な営業ネットワークを有しております。また、エージェンツ IG 社は、当社の連結子会社である株式会社アシロ少額短期保険の法人・個人事業主向け弁護士費用保険「bonobo」の取扱いも行っております。

当社グループといたしましては、業種・規模を問わず広範な事業者ネットワークを有するエージェンツ IG 社の販売チャネルを通じて本サービスを提供することにより、これまで当社単独では接点が限られていた事業者様に対しても、契約書レビュー、契約書管理、取引先チェック、法務相談等を含む契約実務支援を提供することが可能となります。加えて、エージェンツ IG 社においては、本サービスにより取引等のトラブルの未然防止（予防法務）を、弁護士費用保険「bonobo」によりトラブル発生後の弁護士費用等の負担を、それぞれ支援することが可能となり、企業の法務リスクに予防から事後対応まで幅広く対応するサービスラインアップの拡充に資するものと考えられます。これらにより双方の事業基盤の一層の強化が期待できることから、本契約の締結及び本提携の開始に至ったものであります。

2. 本提携の概要

(1) 本提携の趣旨及び効果

本提携により、当社グループは、エージェンツ IG 社が有する中小企業及び個人事業主向けの顧客接点を通じて、本サービスの販売機会を拡大することを目指します。また、エージェンツ IG 社においては、保険と法務支援の双方の観点から顧客を支援する立場として、顧客に対する提案内容の拡充につなげることができるものと見込まれます。これにより、エージェンツ IG 社の顧客におかれましても、本サービスによる予防法務支援と、弁護士費用保険「bonobo」によるトラブル発生後の費用面の支援とを組み合わせ活用することが可能となります。当社としましては、本提携は、リーガルプロテクト領域における取扱サービスの販売機会の拡大及び当社グループの事業基盤の強化に資するものと考えております。

(2) 本提携の内容

本提携の内容は以下のとおりであります。

① 「LegalBase」の提供

当社は、主にエージェンツ IG 社の顧客基盤である中小企業及び個人事業主の方々向けに本サービスを提供いたします。なお、本サービスは、トラブル発生前後のシーンを想定した「弁護士とのチャット相談ツール」、取引開始前の予防としての「反社チェックツール」、社内規程・契約書作成のための「各種ひな形の提供」、契約締結に当たっての「AI リーガルチェックシステム」、締結後の契約書を管理・保管する「契約書管理ツール」をパッケージ化し、多様な法務業務のシーンでご利用いただけるサービスとなっております。

※ エンドユーザーの属性（個人事業主・法人）や法人の従業員数に応じて月額利用料金やご利用いただけるサービスが異なります。

（例）従業員数 10 名未満の会社は月額料金 10,000 円（税抜）

※ 上記サービスに関する内容は以下の URL からご確認いただけます。

<https://legalbase.online/>

② 本サービスの販売促進活動

エージェンツ IG 社は、同社の営業ネットワーク及び顧客基盤を活用し、本サービスの紹

介・取次ぎその他の販売促進活動を行います。当社は、同社に対し、本サービスに関する営業資料の提供、説明・研修その他必要な販売支援を行うとともに、申込後のサービス提供及び運用を担います。また、当社とエージェント IG 社は、保険と法務支援を組み合わせた提案を通じて、中小企業及び個人事業主の法務リスク対応を支援してまいります。

3. 本提携の相手先の概要

(1)	名 称	株式会社エージェント・インシュアランス・グループ	
(2)	所 在 地	東京都新宿区市谷本村町3番29号	
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役社長 一戸 敏	
(4)	事 業 内 容	① 保険コンサルティングセールス事業 ② 保険代理店支援プラットフォーム事業	
(5)	資 本 金	100 百万円	
(6)	設 立 年 月 日	2001 年 6 月 1 日	
(7)	大株主及び持株比率 (2025 年 12 月末現在)	株式会社エージェント I G ホールディングス 100%	
(8)	当 社 と 当 該 会 社 と の 間 の 関 係	資 本 関 係	該当事項はありません。
		人 的 関 係	該当事項はありません。
		取 引 関 係	当社の連結子会社である株式会社アシロ少額短期保険と、法人・個人事業主向け弁護士費用保険「bonobo」の販売に関する戦略的パートナーシップに基づく連携関係にあります。
		関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

以 上